



Результаты за 2023 год

Март 2024 года

СЕГОДНЯШНИЕ СПИКЕРЫ



Питер Фостер

Главный исполнительный директор



Ибрахим Жанлыел

Исполнительный директор по финансам

НАШЕ ПЕРВИЧНОЕ ПУБЛИЧНОЕ РАЗМЕЩЕНИЕ АКЦИЙ

Площадки	Цена	Размер IPO	В свободном обращении	Основные моменты
Лондонская фондовая биржа (LSE) ⁽¹⁾	Цена ГДР 9,50 долл. США	370 млн долл. США	ок. 42%	<ul style="list-style-type: none"> • Более 60 000 заявок • Более 70 институциональных инвесторов • Уникальный опыт для всех участников местного рынка капитала • Первое IPO в Казахстане, проведенное одновременно на 3 биржах • Первое IPO в Казахстане с международным институциональным, местным институциональным и розничным компонентами • Первая публичная приватизация в Казахстане, когда доля государства после публичного размещения акций упала ниже 50% • Первое IPO с предложением условных торгов - значительный вклад в развитие фондового рынка • Первое IPO в Казахстане с размещением акций в долларах США на AIX • С марта 2024 года простые акции включены в индекс KASE • Топ-1 по объему торговли ценными бумагами на AIX на основе торгов за февраль 2024 года
Астанинская международная биржа (AIX) ⁽²⁾⁽³⁾	Цена акций 2,38 долл. США 1 073,83 тенге	Увеличено на ок. 23% с учетом высокого спроса на локальном и международном рынках (3-кратное превышение подписки)	Структура предложения	
Казахстанская фондовая биржа (KASE) ⁽³⁾	Цена акций 1 073,83 тенге		RegS / 144A Публичное предложение в Казахстане	



Я рада приветствовать очередное IPO ведущей компании Центральной Азии на **Основной площадке**. **Впечатляющий послужной список и путь роста** Группы «Эйр Астана» делают ее **одной из самых быстрорастущих групп авиакомпаний**. Это успешное международное IPO подтверждает позицию Лондонской фондовой биржи как площадки, которую выбирают ведущие международные компании.



Джулия Хоггетт, главный исполнительный директор Лондонской фондовой биржи



Источники: FactSet

Примечания: (1) Начало условной торговли ГДР на LSE 9 февраля 2024 года, а безусловной торговли ГДР - 14 февраля 2024 года. (2) Начало безусловной торговли ГДР на AIX в Казахстане 15 февраля 2024 года. (3) Начало торгов Акциями на AIX и KASE в Казахстане 15 февраля 2024 года.

ПОВЕСТКА



Обзор показателей за 2023 год



Финансовые результаты



Наше видение на 2024 год



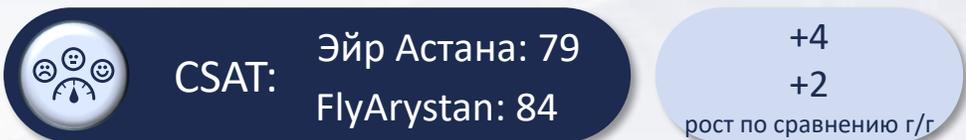
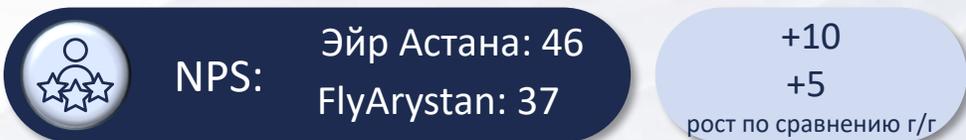
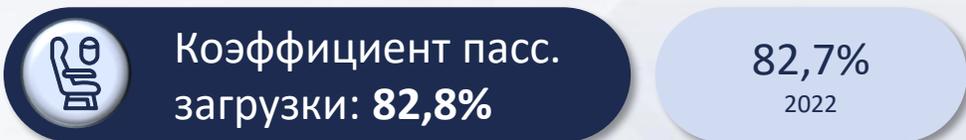
Приложение





ОБЗОР ПОКАЗАТЕЛЕЙ 2023 ГОДА

ОСНОВНЫЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ И ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ 2023 ГОДА



Финансовые показатели 2023

- **Общая выручка** составила 1 174,5 млн долл. США⁽¹⁾, увеличившись на 14% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года
- Показатель **EBITDAR** в размере **300,8 млн долл. США вырос на 4% по сравнению с предыдущим годом** (или на 16% выше показателя EBITDAR⁽²⁾ 2022 года, скорректированного на ЧРС и ХТ (2022 год - 260 млн долл. США).
- **Доход на ППКМ - 6,64**, рост на 2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (4% исключая ЧРС)
- **Удельные расходы на ППКМ - 5,87**, рост на 6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (4% исключая ХТ)
- **Денежные средства** в размере **274 млн долл. США**
- **Соотношение денежных средств к выручке составило 23%**, не считая неиспользованных кредитных линий в размере 163,7 млн долл. США (14% от выручки) и чистых поступлений от IPO после окончания года в размере 107,5 млн долл. США (9% от выручки)
- Чистое прибавление **6 новых воздушных судов** (+2 для Эйр Астана и +4 для FlyArystan)

Источник: Информация Компании.

Примечания: (1) Доходы и прочие доходы Эйр Астана включают доходы от аренды внутри группы, которые исключаются при консолидации в счетах Группы «Эйр Астана». Выручка за 2022 год включает влияние частичной мобилизации в России, которая стала причиной чрезвычайного рыночного события (ЧРС), притока граждан из России в Казахстан и через Казахстан с эффектом в размере 16,2 млн долл. США (2) На скорректированный показатель EBITDAR в 2022 году повлиял экстраординарный эффект от частичной мобилизации в России, а также прибыль в размере \$12,1 млн долл. США от хеджирования топлива (ХТ), которая не наблюдалась в 2023 году. * NPS – индекс потребительской лояльности. CSAT – индекс удовлетворенности клиента

ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПО БРЕНДАМ

2023

 air astana
Группа

 air astana

 FlyArystan

Выручка⁽¹⁾

1 175 млн долл.
США

985 млн долл.
США

278 млн долл.
США

Скорректированный
ЕБИТДАР⁽²⁾

301 млн долл.
США

282 млн долл.
США

72 млн долл.
США

Скорректированная
маржа ЕБИТДАР

25.6%

28.6%

25.8%

Доход на ППКМ

6,6 центов США

7,9 центов США

5,3 центов США

Расходы
на ППКМ

5,9 центов США

6,9 центов США

4,8 центов США

Источник: Информация Компании.

Примечания: (1) Доходы и прочие доходы Эйр Астана включают доходы от аренды внутри Группы, которые исключаются при консолидации в счетах Группы «Эйр Астана». Доходы в 2022 году включают дополнительный вклад в размере \$16,2 млн от притока граждан в Казахстан и через Казахстан (частичная мобилизация в России), который не был повторен в 2023 году. (2) На скорректированный показатель ЕБИТДАР в 2022 году повлиял экстраординарный эффект от частичной мобилизации в России, а также прибыль в размере \$12,1 млн долл. США от хеджирования топлива, которая не наблюдалась в 2023 году.

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ И ДОСТИЖЕНИЯ БИЗНЕСА В 2023 ГОДУ




Введен в эксплуатацию **новый центр летной подготовки**, включающий полнопилотажный тренажер и тренажер для подготовки бортпроводников



Успешное завершение **первого шестилетнего С-чека** в собственном инженерно-техническом центре в Астане



Выплачены дивиденды за 2022 год в размере **16,8 млн. долл. США**



Успешное завершение **9-го аудита эксплуатационной безопасности IATA (IOSA)**



Подписание Меморандума о стратегическом **партнерстве с компанией PetroChina Int. Kazakhstan** для производства экологически чистого авиационного топлива



Маршрутная сеть

Запущено **4** новых маршрута
2 маршрута возобновлено

Флот

Получено **2** воздушные судна **A320neo/A321LRneo** (чистый рост)

Награды

- «**Лучшая авиакомпания в ЦА и СНГ**» 11 раз подряд и «**Лучший сервис в ЦА и СНГ**» во 2 раз по версии Skytrax
- Получено несколько **наград APEX**

Инновации

Разработка **нового веб-сайта**, который будет запущен в первом полугодии 2024 года

Другие

- **№1 Работодатель в сфере транспорта, №2 по всем отраслям в Казахстане**
- В 2023 году вовлеченность выросла на 5%.



Запущено **16** новых маршрутов

Получено **4** воздушных судна **A320neo (188 мест)** (чистый рост)

- «**Лучший бюджетный перевозчик в ЦА и СНГ**» по версии Skytrax
- **Один из двенадцати бюджетных перевозчиков с 4 звездами в мире**

- Внедрение планшета для экипажа с **целью цифровизации всей кабины**
- Построение механизма **динамического ценообразования на дополнительные продукты**

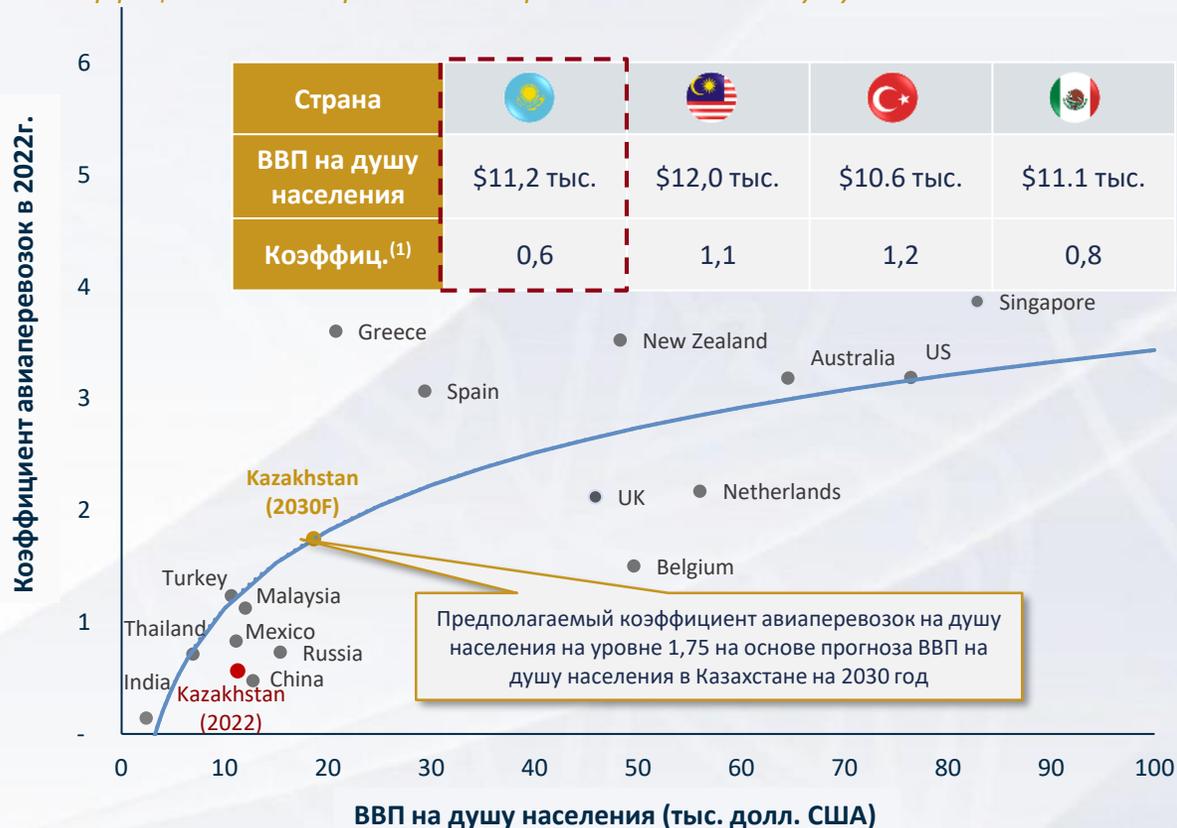
- Развертывание системы iJan во **всех аэропортах Казахстана**; установлено 36 киосков
- Запуск потоковой системы **развлечений на борту самолета** в рамках концепции **использования собственных устройств**

НЕРАСКРЫТЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ДЛЯ АВИАПЕРЕВОЗОК В КАЗАХСТАНЕ

Явный лидер на локальном рынке, хорошо позиционированный для возможностей роста

Неосвоенный рынок с низким коэффициентом авиаперевозок на душу населения, а также значительными возможностями для роста...

Коэффициент авиаперевозок ⁽¹⁾ в сравнении с ВВП на душу населения в 2022г.



Впечатляющий исторический рост с быстрым восстановлением после пандемии...

Авиаперевозки в Казахстане в 2013 - 2022гг. ⁽³⁾

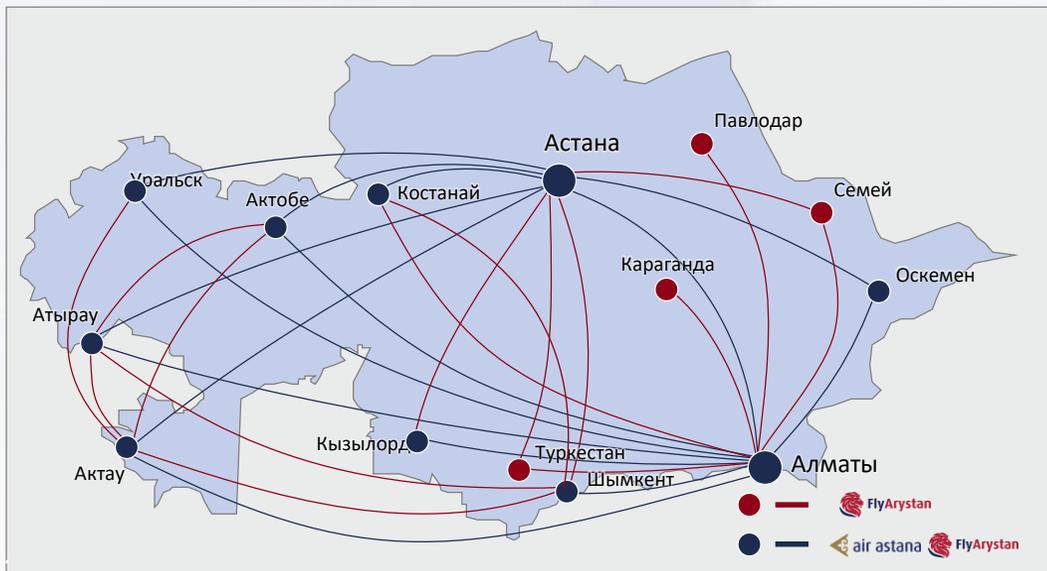


Источники: Информация Компании, EIU, Министерство национальной экономики РК, Комитет гражданской авиации РК, IATA Direct Data Solutions, Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам РК.
Примечания: Кривая тренда соответствует экспоненциальной регрессии (1) Общее количество мест на международных и внутренних рейсах в 2022 году / Общая численность населения в 2022 году по странам. (2) Внутренние пассажиры / общая численность населения (на начало года). (3) Включает внутренние и международные авиаперевозки из Казахстана.

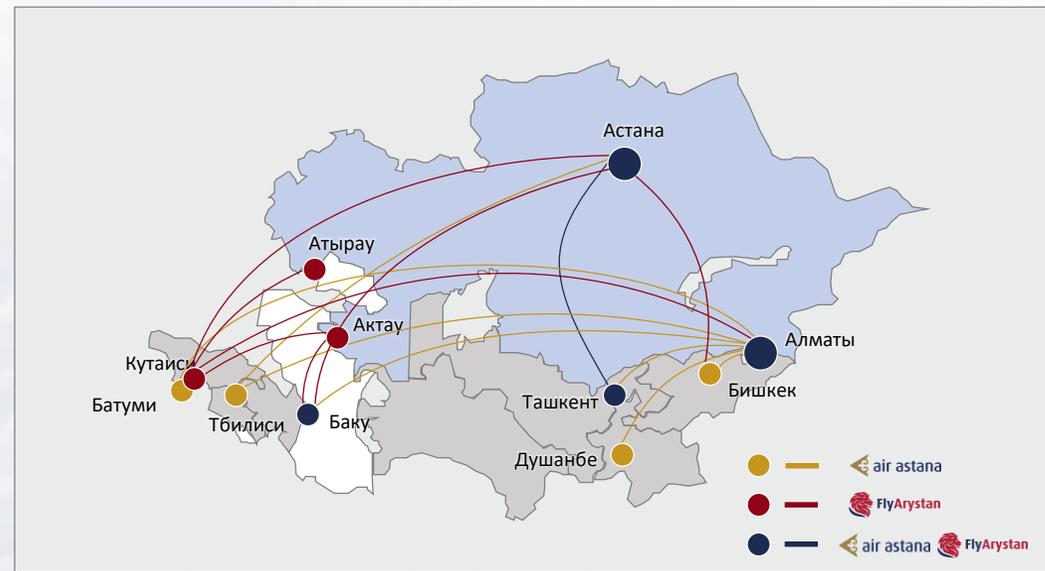
ЛИДЕР НА ВНУТРЕННЕМ И БЛИЗЛЕЖАЩИМ РЫНКАХ

Группа "Эйр Астана" по-прежнему является крупнейшим авиаперевозчиком в Центральной Азии и Кавказе по количеству посадочных мест и имеет все возможности для уверенного роста в этом регионе.

№1 Лидер на внутреннем рынке Казахстана⁽¹⁾



Крупнейшая Группа⁽¹⁾ в Центральной Азии и на Кавказе⁽²⁾⁽³⁾



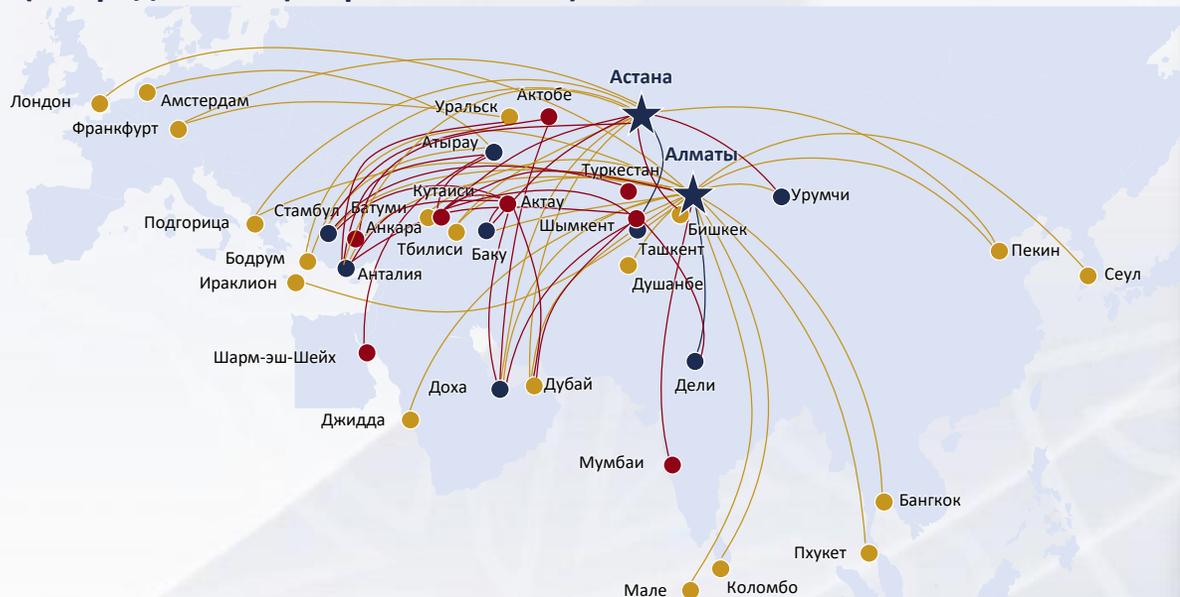
Источник: Информация Компании.

Примечания: (1) Крупнейшая авиакомпания в Центральной Азии и на Кавказе по количеству вылетающих мест. (2) Карта маршрутов составлена на основе маршрутов, действующих на конец 2023 года. (3) Регион Центральной Азии и Кавказа включает Казахстан, Армению, Азербайджан, Грузию, Кыргызстан, Таджикистан, Туркменистан и Узбекистан. Маршруты и пункты назначения указаны в пределах данного региона, за исключением внутренних маршрутов. (4) На основе действующих маршрутов на конец 2023 года. (5) В зависимости от количества мест.

РАСТУЩЕЕ МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРИСУТВИЕ

Используя свои лидирующие позиции, соединяющие регион Центральной Азии с остальным миром, Группа "Эйр Астана" имеет потенциал для дальнейшего укрепления своего присутствия и расширения своей сети на международном уровне.

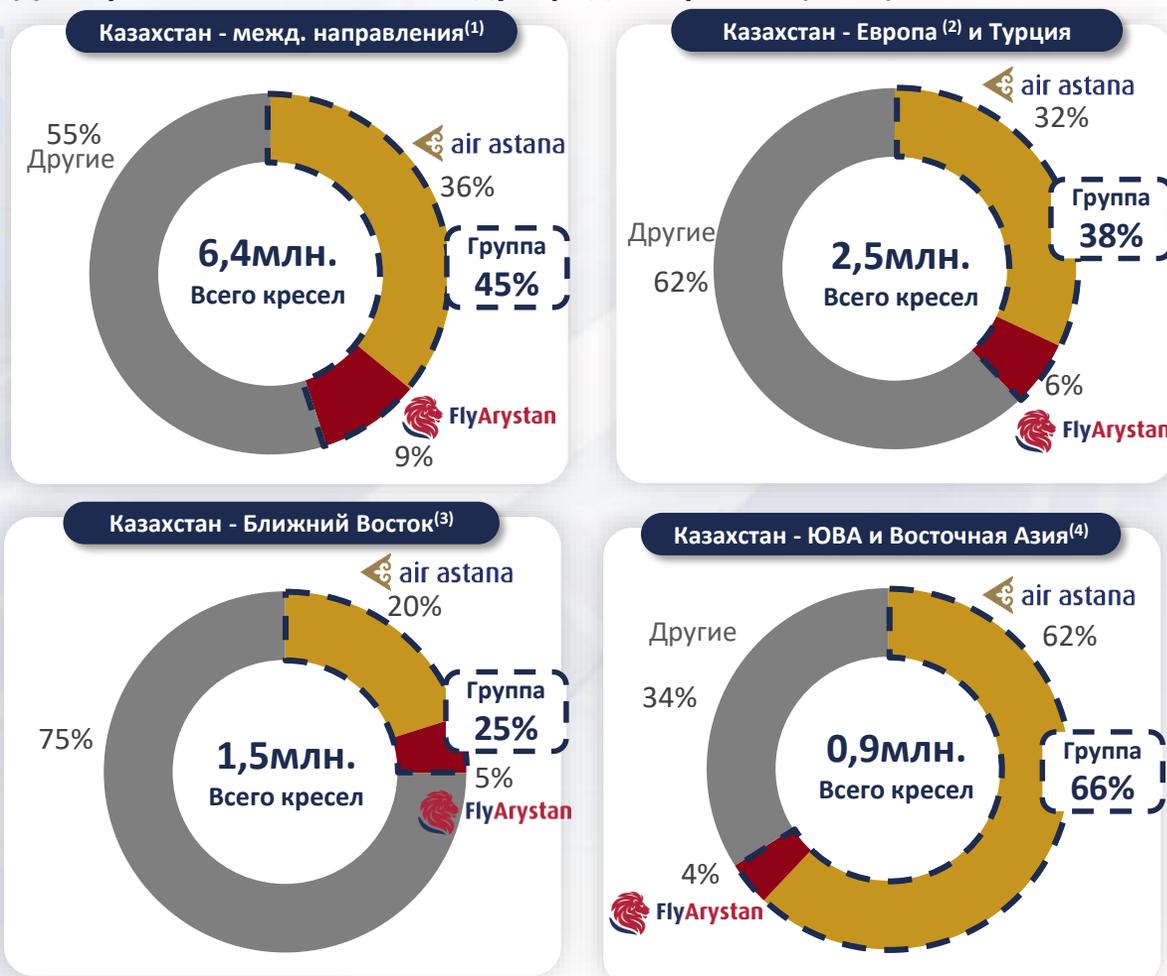
Развивающаяся международная сеть (за пределами Центральной Азии)



		Выручка ⁽⁵⁾	Пассажиры
air astana Группа 2023 г.	Внут.	38%	72%
	Межд.	62%	28%



Доли рынка Казахстан - международные рынки (2023)



Источники: Информация Компании, публичная информация.

Примечания: Карта показывает действующие маршруты на конец 2023 года. (1) Исключая рейсы в Россию. (2) Европа включает Германию, Великобританию, Грецию, Венгрию, Италию, Черногорию, Нидерланды и Польшу. (3) Ближний Восток включает Объединенные Арабские Эмираты, Египет, Израиль, Кувейт, Оман, Катар и Саудовскую Аравию. (4) Включает Китай, Индию, Южную Корею, Монголию, Таиланд, Пакистан и Мальдивы. (5) На основе общей выручки от пассажирских и грузовых перевозок.

ПРИБЫЛЬНОЕ РАСШИРЕНИЕ ОБЕИХ АВИАКОМПАНИЙ ЭЙР АСТАНА И FLYARYSTAN

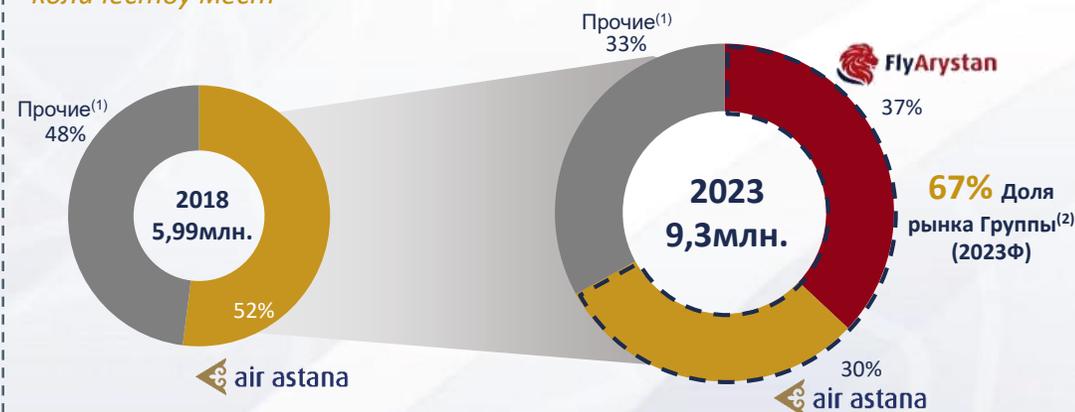
Благодаря применению дифференцированных стратегий обе авиакомпании смогли добиться роста и завоевания доли рынка с ограниченным уровнем каннибализации и обеспечить высокие финансовые результаты и рентабельность в условиях двойного кризиса.



Бренд	Полносервисная авиакомпания	Бюджетная авиакомпания
Позиционирование на рынке	<ul style="list-style-type: none"> Полносервисная авиакомпания Основное внимание уделяется направлениям для деловых путешествий и местам отдыха 	<ul style="list-style-type: none"> Независимое управление Движущая сила в изменении поведения в сфере авиаперевозок в Казахстане Бюджетный перевозчик, меняющий рынки
Маршрутная сеть и направления	<ul style="list-style-type: none"> В основном, от точки к точке Направления для бизнеса и отдыха Расширение сети региональных и международных направлений 	<ul style="list-style-type: none"> Быстрое расширение сети на внутреннем и близлежащих рынках Фокус на расширении международных направлений в пределах 4-5 часов Стратегия диверсификации баз (5 баз)
Флот	<ul style="list-style-type: none"> Современные топливо-эффективные самолеты Двухклассовый продукт Молодой парк, состоящий из семейства A320, B767 и Embraer E190 Высокий уровень утилизации воздушных судов⁽³⁾ по сравнению с аналогами 	<ul style="list-style-type: none"> Унифицированные самолеты семейства A320 Единый класс с высокой плотностью 180-местная (сео) и 188-местная (нео) компоновка Высокий уровень утилизации воздушных судов⁽³⁾ по сравнению с аналогами

Доля на внутреннем рынке Казахстана

Доля на внутреннем рынке Казахстана по количеству мест

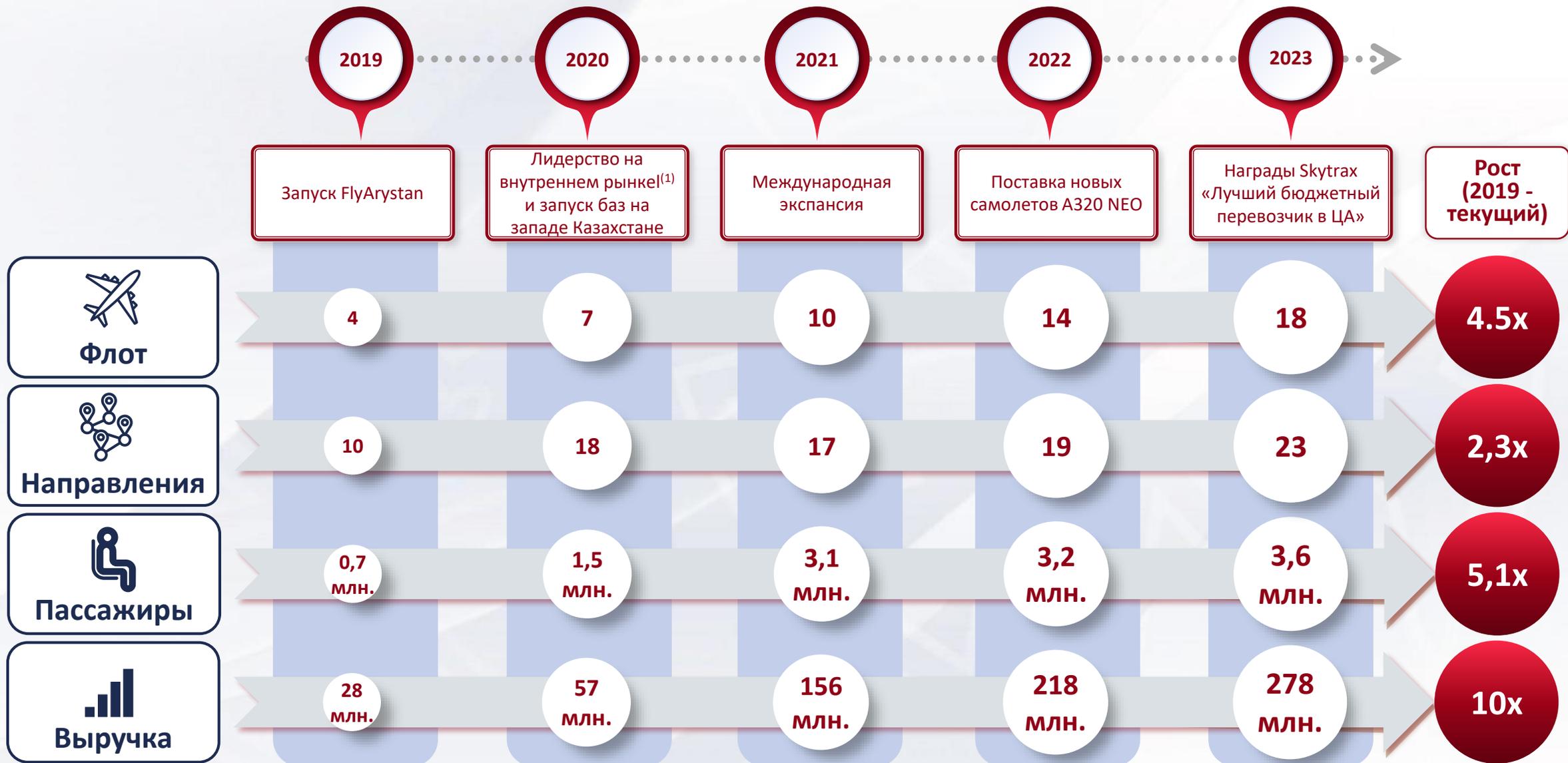


	Маржа скорректированного показателя EBITDAR ⁽⁴⁾ (2023)	СГТР скорректированного показателя EBITDAR ⁽⁴⁾ (2018-2023) ⁽⁵⁾	Коэффициент загрузки (2023)	Пассажиры (2023)
air astana	29%	17%	80%	4,4млн.
FlyArystan	26%	106%	89%	3,6млн.

Источник: Информация Компании.

Примечания: (1) Включает SCAT, Bek Air, Qazaq Air и другие. (2) Объединенные доли рынка авиакомпаний Эйр Астана и FlyArystan (2023 г.), основанные на количестве мест. Доля международного рынка не включает маршруты в Россию. (3) Использование активов определяется как общее количество блок-часов за период, деленное на произведение общего количества воздушных судов в парке за период и количества дней в соответствующем периоде. (4) Показатель EBITDAR Эйр Астана включает в себя влияние сделок между внутри Группы. (5) Для FlyArystan СГТР рассчитан на период 2019 - 2023 гг.

РОСТ И РАСШИРЕНИЕ FLYARYSTAN



Источник: Информация Компании.

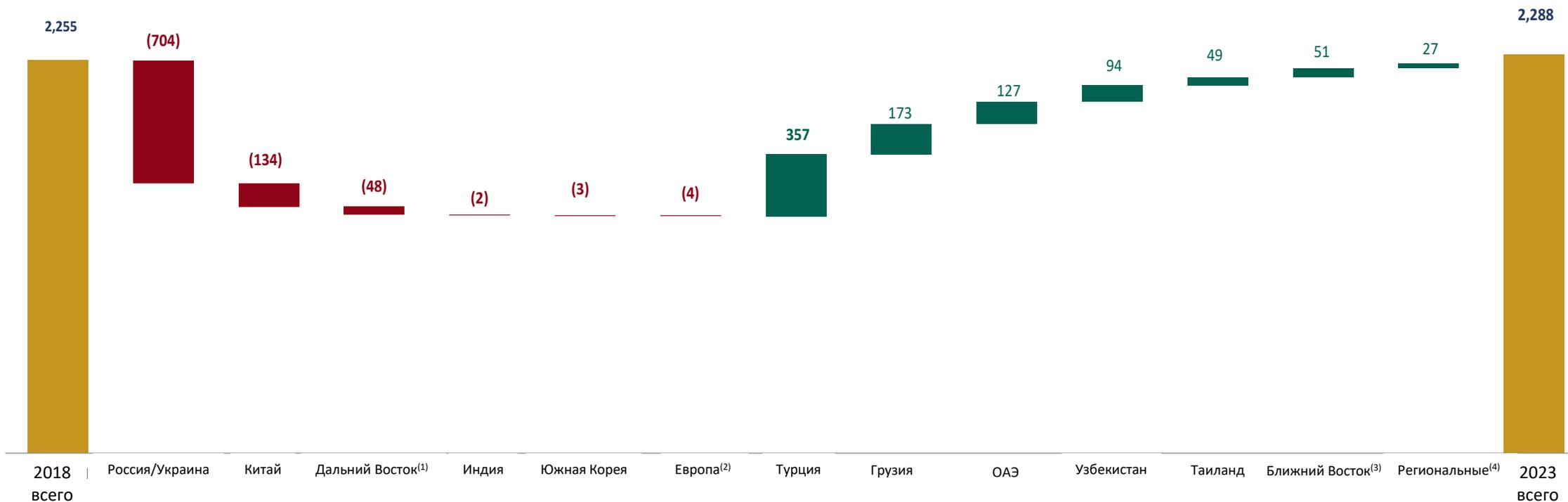
Примечания: (1) Переход к лидерству на внутреннем рынке.

ПРОАКТИВНОЕ ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЕ МАРШРУТНОЙ СЕТИ НА ФОНЕ ДВОЙНОГО КРИЗИСА

Международная пассажирская база группы «Эйр Астана» за последние годы существенно изменилась: Эйр Астана и FlyArystan ушли с российского/украинского рынков и расширили свои сети на другие международные направления.

Динамика международных перевозок (2018-2023гг.)

Количество международных пассажиров в млн. чел.

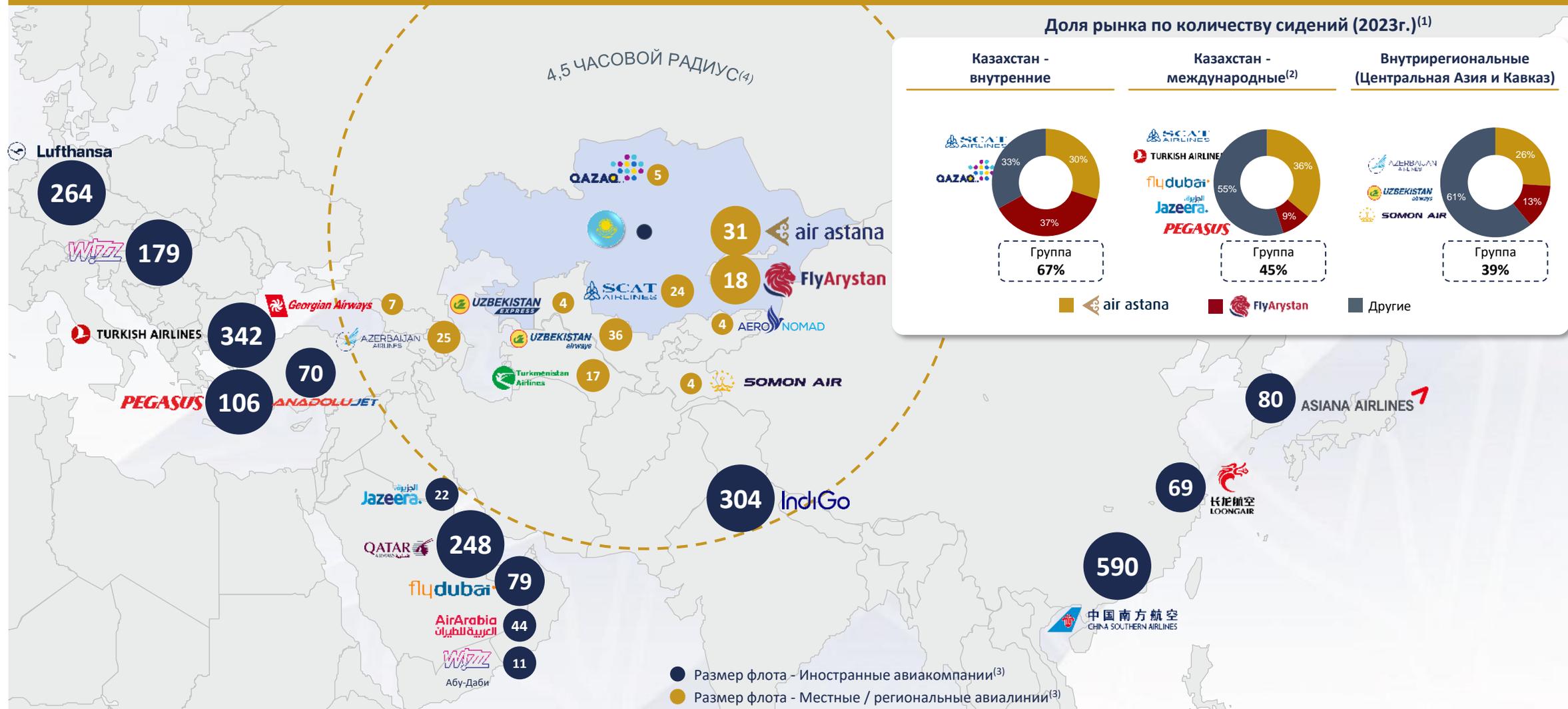


Источник: Информация Компании.

Примечания: (1) Включает Малайзию и Вьетнам. (2) Включает Францию, Великобританию, Нидерланды, Германию, Черногорию, Грецию и Испанию. (3) Включает Иран, Мальдивы, Катар, Саудовскую Аравию, Египет и Израиль. (4) Включает Таджикистан, Азербайджан, Армению и Кыргызстан.

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОЕ ПОЛОЖЕНИЕ НА ЦЕЛЕВОМ РЫНКЕ ГРУППЫ «ЭЙР АСТАНА»

Группа «Эйр Астана» является лидером рынка в Центральной Азии. Масштабная деятельность Группы как на рынке полносервисного обслуживания, так и на рынке бюджетных перевозок дает преимущество первоходца перед конкурентами как на внутреннем рынке, так и за его пределами.



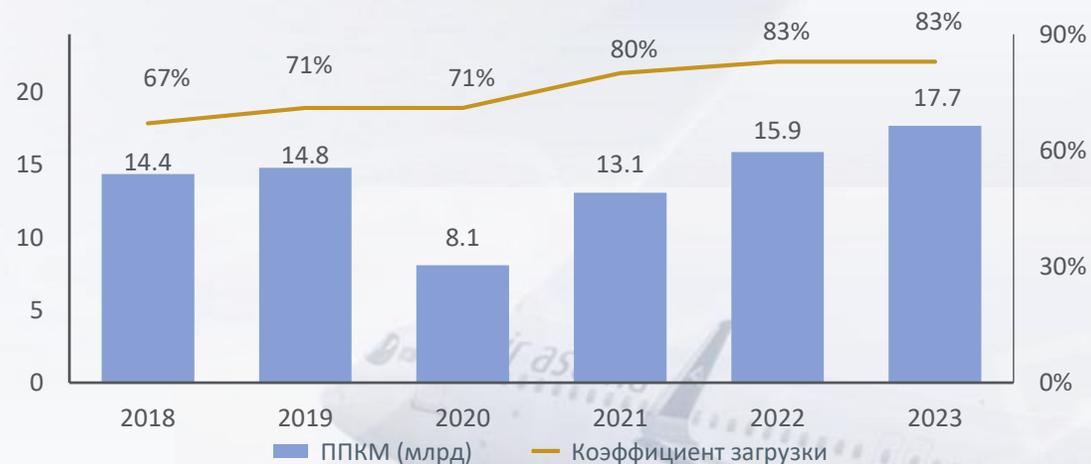
Источники: Информация Компании, документы Компании и публичная информация.

Примечания: (1) Доли рынка, основанные на количестве мест на 2023 год. (2) Без учета рейсов в Россию. (3) Показатель размера парка основан на численности парка, находящегося в эксплуатации. Данные по состоянию на октябрь 2023 года. (4) Радиус основан на географическом центре Казахстана.

РАСШИРЕНИЕ ФЛОТА И УПРАВЛЕНИЕ ПРОВОЗНЫМИ ЕМКОСТЯМИ

Проактивное и разумное управление провозными емкостями для полной поддержки роста спроса и поддержания высокого коэффициента загрузки на протяжении всего цикла; молодой, современный и топливоэффективный парк будет дополнительно совершенствован за счет упрощения парка в среднесрочной перспективе

Растущая емкость и высокие коэффициенты загрузки



Поддержание молодого флота



Флот в 2023 году



Флот в 2024 году



Флот в 2028 году



ОБЗОР СИТУАЦИИ С ДВИГАТЕЛЯМИ PRATT & WHITNEY PW1100G

Появившиеся в 2016 году двигатели GTF, используемые в самолетах A320 NEO (самые продаваемые в мире), имеют только два вида силовых установок. В июле 2023 года компания Pratt & Whitney объявила об отзыве двигателей из-за загрязненного материала, использованного при их производстве, что привело к перебоям в работе авиакомпаний по всему миру.

Ранее разрешенные конструкционные проблемы

- Уплотнение подшипника №3
- Уплотнение ножевой кромки
- Неисправности редуктора
- Лопатки турбин низкого давления
- Высокая вибрация N2
- Долговечность камеры сгорания
- Трещины в роторе лопаток

Смягчающие действия Группы «Эйр Астана»

- Группа «Эйр Астана» планирует провести 34 снятия двигателей в течение 2024 года
- Активные меры по смягчению последствий были приняты на ранней стадии, раньше, чем в отрасли.
 - 7 самолетов, которые планируется включить во флот на чистой основе в 2024 году
 - До 5 дополнительных самолетов A320 NEO в 2024-2025 гг.
 - Оптимизация ресурса двигателей для управления оставшимися циклами и обеспечения доступности самолетов A320 NEO в периоды пиковой нагрузки.
 - Обеспечение дополнительными запасными двигателями во избежание перебоев в полетах - 5 существующих и еще 3 ожидаются в 2024 году (2 арендованных и 1 приобретенный)
- Компания находится на очень продвинутой стадии позитивных переговоров по соглашению с Pratt & Whitney, которое обеспечит компенсацию и другую поддержку.

ТОПЛИВНАЯ ЭКОНОМИЧНОСТЬ С ВЫСОЧАЙШИМИ СТАНДАРТАМИ ЭКОЛОГИЧНОСТИ

Группа "Эйр Астана" находится в авангарде экологических инициатив, имея один из самых молодых парков воздушных судов в отрасли и постоянные усилия по сокращению выбросов CO₂.

Окружающая среда

Энергия

- Мониторинг потребления электроэнергии и тепла
- План оптимизации потребления
- Успешное прохождение аудита в 2022 году⁽¹⁾

Выбросы

- 
Современный, топливно-эффективный парк с меньшим уровнем углеродных выбросов по сравнению с отраслью
- 
Обучение пилотов топливно-эффективному выполнению полетов
- 
 Совместное исследование с другими заинтересованными сторонами потенциала производства и потребления **экологически чистого авиационного топлива (SAF)** в Казахстане
- 
Меморандум о стратегическом партнерстве с PetroChina International Kazakhstan по потенциальному сотрудничеству по Jet A-1 и ЭАТ

Управление отходами

- Текущий план по переработке полетных отходов в биоразлагающиеся материалы
- Сортировка полетных и офисных отходов и разработка перерабатывающих инициатив
- Запуск проекта «Переработка ради будущего» по переработке использованных деталей воздушных судов

Экологичный парк воздушных судов, способствующий снижению выбросов

Сокращение выбросов CO₂ (тонн / '000 ВПКМ)



Выбросы CO₂ (г / ВПКМ) в 2022 году - Группа «Эйр Астана» в сравнении с аналогичными компаниями



Источники: Информация Компании, публичные документы.

Примечания: (1) Проведено в соответствии с законами Казахстана об энергоэффективности.



ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ



ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ ПОЛНЫЙ 2023 ГОД: ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Уверенный рост выручки на 14% и скорректированного показателя EBITDAR на 16% демонстрирует способность к росту при одновременном снижении затрат в отрасли.

Операционные	air astana Группа			air astana			FlyArystan		
	Предварительно, год, закончившийся 31 декабря			Предварительно, год, закончившийся 31 декабря			Предварительно, год, закончившийся 31 декабря		
	2022	2023	% г/г	2022	2023	% г/г	2022	2023	% г/г
ППКМ (млрд.)	15,9	17,7	11%	11,4	12,5	10%	4,5	5,2	15%
Среднее количество воздушных судов в эксплуатации	36,5	41,2	13%	25,8	27,0	5%	10,8	14,2	32%
ВПКМ (млрд.)	13,2	14,6	11%	9,2	10,0	8%	3,9	4,6	18%
Коэффициент загрузки	82,7%	82,8%	0,1%	81,0%	80,1%	(0,9%)	86,7%	89,2%	2,5%
Доход на ППКМ (центы США)	6,48	6,64	2%	7,70	7,88	2%	4,81	5,34	11%
Удельный расход на ППКМ (искл. топливо) (центы США)	4,09	4,29	5%	5,02	5,25	5%	3,02	3,49	16%
Удельный расход на ППКМ (вкл. топливо) (центы США)	5,55	5,87	6%	6,56	6,92	5%	4,26	4,83	14%
Финансовые (млн долл. США)	2022	2023	% г/г	2022	2023	% г/г	2022	2023	% г/г
Выручка и прочие доходы ⁽¹⁾	1 032	1 175	14%	877	984	12%	218	278	27%
Скорректированный показатель EBITDAR искл. ЧРС и ИХФ ⁽²⁾	260	301	16%	243	282	16%	54	72	32%
Маржа скорректированного показателя EBITDAR искл. ЧРС и ИХФ ⁽²⁾	25,6%	25,6%	0,4%	28,1%	28,6%	0,5%	25,2%	25,8%	0,6%
Скорректированный показатель EBITDAR	288	301	4%	267	282	6%	59	72	22%
Маржа скорректированного показателя EBITDAR	27,9%	25,6%	(2,3%)	30,4%	28,6%	(1,8%)	26,9%	25,8%	(1,1%)
Скорректированный показатель EBITDAR искл. внутригрупповую выручку от лизинга	288	301	4%	230	230	0%	59	71	21%

Источник: Информация Компании.

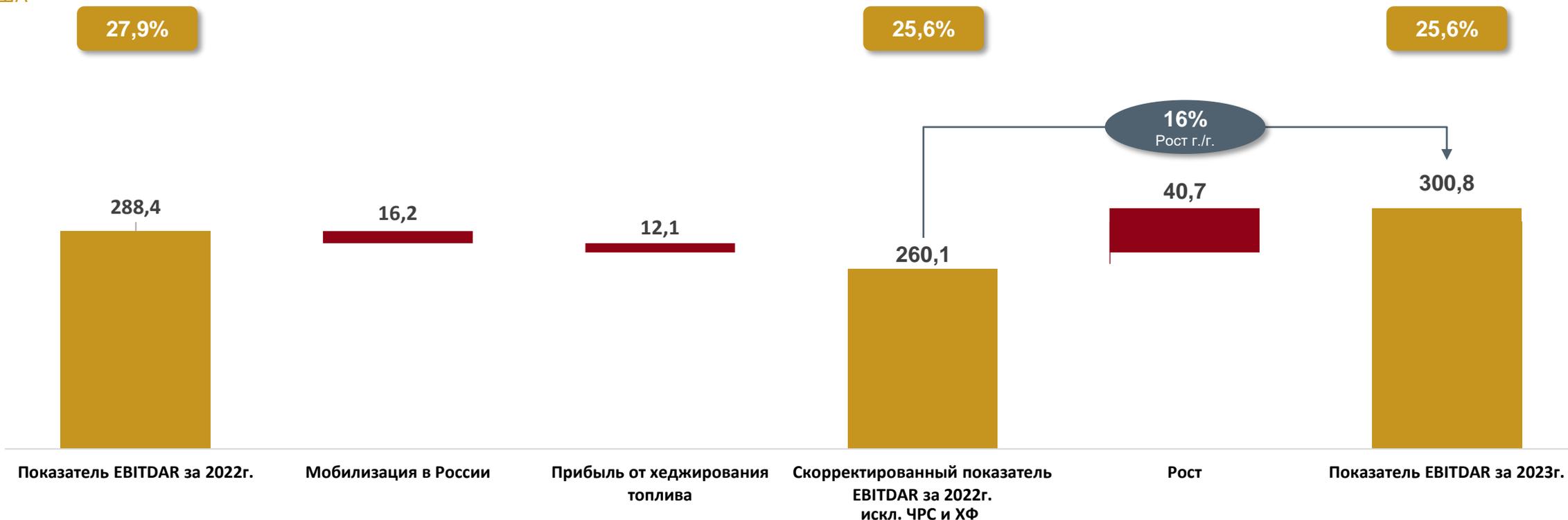
Примечания: (1) Доходы и прочие доходы Эйр Астана включают доходы от аренды внутри группы, которые исключаются при консолидации в счетах Группы «Эйр Астана». Доходы в 2022 году включают дополнительный вклад в размере \$16,2 млн от притока граждан в Казахстан и через Казахстан (частичная мобилизация в России), который не был повторен в 2023 году. (2) На скорректированный показатель EBITDAR в 2022 году повлиял экстраординарный эффект от частичной мобилизации в России, а также прибыль в размере \$12,1 млн долл. США от хеджирования топлива, которая не наблюдалась в 2023 году.

ПРОДОЛЖЕНИЕ УВЕРЕННОГО РОСТА ПОКАЗАТЕЛЯ EBITDAR

Продemonстрирован продолжающийся базовый рост рентабельности EBITDAR, несмотря на трудности в отрасли.



млн. долл.
США

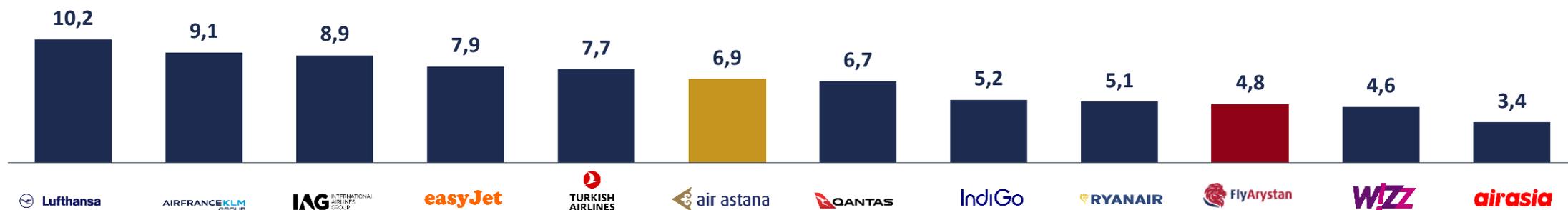


ЛУЧШИЕ В ОТРАСЛИ ЭКСПЛУАТАЦИОННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

И Эйр Астана, и FlyArystan имеют эффективную структуру затрат и превосходят большинство своих аналогов по показателям рентабельности

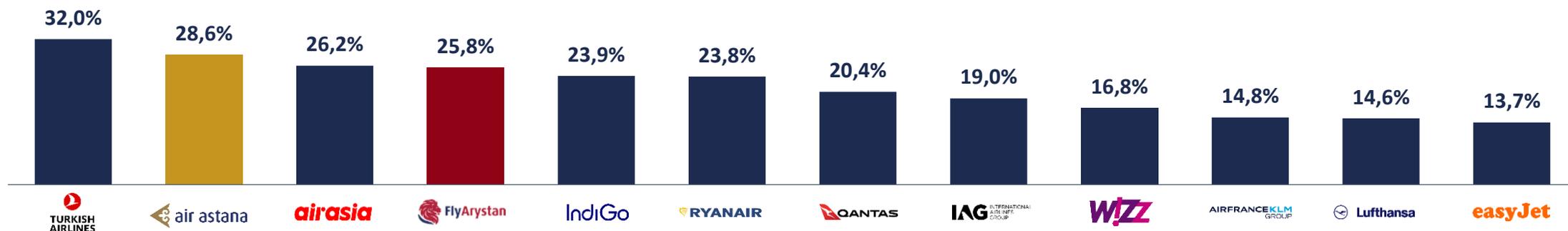
Удельный расход на ППКМ в 2023г.

центы США



Маржа показателя EBITDAR в 2023г. (1)(2)

%



Источник: Компания, публичная информация.

Примечания: Показатели приведены к концу декабря 2023 года, за исключением показателя затрат на ППКМ EasyJet и Turkish Airlines и маржи EBITDAR, для которых на графике представлена информация за сентябрь 2023 года. Календаризация для Ryanair - это оценка, основанная на количестве пассажиров и коэффициенте загрузки, учитывая отсутствие ежеквартальной информации по ППКМ. (1) Данные по авиакомпаниям Эйр Астана и FlyArystan приведены отдельно, включая доходы внутри Группы. (2) Показатель EBITDAR не имеет стандартного определения/метода расчета, и показатель EBITDAR Эйр Астана может быть несопоставим с аналогичными показателями других компаний.

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ НА 2023 ГОД - ППКМ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЕМКОСТЕЙ

Успешная реализация стратегии расширения флота в 2023 году обеспечила рост ППКМ Группы на 11%

ППКМ и расширение емкостей

Воздушных судов на конец года

34

36

43

49

ППКМ

% от
2019
года

55%

88%

108%

120%

8,1

13,1

15,9

17,7

1,9

4,1

4,5

5,2

6,2

9,0

11,4

12,5

2020

2021

2022

2023

air astana

FlyArystan

Коэффициент загрузки

71%

80%

83%

83%

Обзор ключевых факторов производительности за 2023 год

- **Расширение флота обеспечило рост ППКМ на 11,1% в 2023 году**
 - Чистое добавление 6 новых воздушных судов в 2023 году, сфокусированное на парк узкофюзеляжных воздушных судов A320neo для обслуживания внутреннего и близлежащих рынков
 - Рост флота с 43 (2022г.) до 49 (2023г.) воздушных судов
 - В 2024 году планируется увеличить парк еще на 7 воздушных судов
- **Рост международного трафика на близлежащих рынках**
 - Рост международного ППКМ составил 15,5% по сравнению с ростом внутреннего на 5,9%.
 - Продолжающаяся либерализация авиаперевозок и лидирующие позиции Эйр Астана на рынке способствуют росту авиаперевозок на расширенном рынке
 - Модель бюджетных перевозок FlyArystan стимулирует спрос на авиаперевозки в Центральной Азии и на Кавказе: исключительный рост международного ППКМ на 30,6% в 2023 году
- **Устойчивые коэффициенты загрузки сохраняются, несмотря на активный рост провозных емкостей**
 - Коэффициент загрузки Группы в 82,8% соответствует показателю 2022 года (82,7%)
 - Сильные показатели FlyArystan: увеличение коэффициента загрузки с 86,7% до 89,2%, а также рост ППКМ на 14,8% по сравнению с прошлым годом.

ОБЗОР ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ 2023 ГОДА - ПОКАЗАТЕЛИ УДЕЛЬНОЙ ВЫРУЧКИ

В 2023 году доход на ППКМ увеличился на 2,4%, несмотря на отсутствие влияния экстраординарных доходов, которые принесли пользу ВПКМ в 2022 году

Показатели удельной выручки

Доход на ППКМ (центы США)



6,02

7,35

7,70

7,88

Доход на ППКМ (центы США)



3,02

3,84

4,81

5,34

Доход на ППКМ Группы (центы США)

% от
2019
года

81%

96%

107%

109%

4,93

5,83

6,48

6,64

2020

2021

2022

2023

Обзор ключевых факторов производительности за 2023 год

- Несмотря на отсутствие единовременных благоприятных факторов, рост доходов на ППКМ продолжается
 - Общий рост доходов на ППКМ на 2,4% по сравнению с 2022 годом, продолжение положительной тенденции в течение 3 лет подряд
 - На доход на ППКМ в 2022 году положительно повлияли чрезвычайное рыночное событие в связи с притоком граждан из России в 4 квартале в результате объявленной частичной мобилизации
 - Без учета этого влияния рост дохода на ППКМ за год составил 4,0%.
- Рост дохода на ППКМ FlyArystan на 11,0% в 2023 году
 - Рост дохода на ППКМ отражает продолжающуюся оптимизацию сети, а также рост на международных рынках с более высокими показателями дохода на ППКМ
 - Дополнительные доходы и прочие доходы⁽¹⁾ FlyArystan выросли с 13% в 2022 году до 14% в 2023 году, что позволяет достичь среднесрочной цели в 25%.
- Рост дохода на ППКМ Эйр Астана на 2,4% в 2023 году
 - Продолжение оптимизации предложения премиальных услуг для обеспечения роста дохода на ППКМ
 - Кумулятивный рост дохода на ППКМ на 26 % с 2019 года
 - Выручка сейчас составляет 112% от уровня 2019 года при 89% ППКМ от 2019 года

ОБЗОР ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ 2023 ГОДА - ПОКАЗАТЕЛИ УДЕЛЬНОЙ СТОИМОСТИ

Усиленное внимание к смягчению факторов, влияющих на расходы в индустрии

Показатели удельной стоимости

Удельные расходы на ППКМ (центры США)

6,84

6,22

6,56

6,92

Удельные расходы на ППКМ (центры США)

3,77

3,70

4,26

4,83

Удельные расходы на ППКМ (центры США)



Обзор ключевых факторов производительности за 2023 год

Рост удельных расходов на ППКМ Группы на 5,8% по сравнению с 2022 годом

- Удельные расходы на ППКМ Группы выросли на 5,8%, в том числе за счет более высоких расходов на персонал, обусловленных, главным образом, повышением заработных плат пилотов и экипажа
- Топливный компонент расходов на ППКМ увеличился на 8,4% под влиянием единовременной прибыли в размере 12,1 млн. долларов США от хеджирования топлива в 2022 году и увеличения средней цены на топливо на 4,2%
- Расходы на ППКМ по износу и амортизации вырос на 7,9%, что в основном обусловлено ростом флота на 14%. Это было частично компенсировано снижением стоимости расходов на инженерно-техническое обслуживание
- Аэропортовые сборы обусловлены ростом международных операций, где сборы значительно выше



ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ И ПОЛОЖЕНИЕ

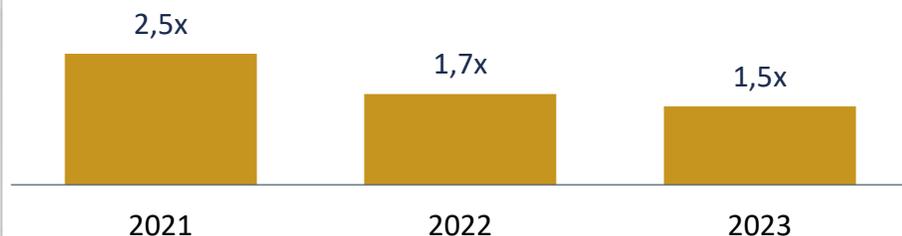
Соотношение чистого скорректированного долга Группы на скорректированный показатель EBITDAR на уровне 1,5x и соотношение денежных средств к выручке > 30% (включая средства от IPO, полученные после окончания года)

Чистый долг

Чистый долг

млн. долл. США (неаудировано)	2022	2023
Чистый долг:		
Займы	12,1	0,4
Обязательства по аренде	732,8	718,9
<i>менее</i>		
Денежные средства и их эквиваленты	252,9	274,0
ЧИСТЫЙ ДОЛГ	492,0	445,3

Чистый долг Группы / Скорректированный показатель EBITDAR



Обзор ключевых факторов эффективности

- **Комфортная ситуация с чистым долгом на конец года**
 - Соотношение чистого скорректированного долга Группы на скорректированный EBITDAR снизился с 1,7 в 2022 финансовом году до 1,5 в 2023 году, что обусловлено естественной генерацией денежных средств в результате деятельности и сокращением баланса обязательств по аренде на конец года
 - Комфортное достижение целевого среднесрочного показателя соотношения чистого скорректированного долга на скорректированный EBITDAR менее 3,0x
 - Компания также досрочно погасила займы ЕБРР на сумму 47,7 млн. долларов США (включая заем на сумму 35 млн. долларов США, полученный в 2023 году) и отсрочку по финансовой аренде на сумму 21,6 млн. долларов США.
- **Сокращение обязательств по аренде в 2023 году, несмотря на рост парка воздушных судов**
 - Вызвано досрочным погашением отсрочек по займу EXIM и амортизацией капитализированных договоров аренды существующих самолетов
- **Коэффициент ликвидности⁽¹⁾**
 - Соотношение денежных средств к продажам составило 23,3%, без учета имеющейся кредитной линии в размере 163,7 млн. долларов США (14% от выручки)



НАШЕ ВИДЕНИЕ НА 2024 ГОД



СРЕДНЕСРОЧНОЕ РУКОВОДСТВО: ОБЕСПЕЧЕНИЕ РОСТА И ПРИБЫЛЬНОСТИ МИРОВОГО КЛАССА

НАШИ СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ



РОСТ



ЭФФЕКТИВНОСТЬ



ПРЕВОСХОДСТВО

ОБОСНОВАНИЕ НАШИХ СРЕДНЕСРОЧНЫХ ЦЕЛЕЙ...

Уверенный рост

- ✓ 80 воздушных судов к 2028г.
- ✓ 10 - 20% ППКМ среднесрочный СГТР для Эйр Астана
- ✓ 15 - 25% ППКМ среднесрочный СГТР для FlyArystan

Устойчивая рентабельность

Рентабельность по скорректированному показателю EBITDAR в среднесрочной перспективе находится в диапазоне от среднего до высокого уровня 20%, несмотря на ожидаемую инфляцию затрат, опережающую рост удельной выручки в 2024 году

Разумная структура капитала

- ✓ Отношение денежных средств к выручке на конец года более 25% в среднесрочной перспективе
- ✓ Соотношение чистого долга на скорректированный показатель EBITDAR менее 3,0x в среднесрочной перспективе

... И ПОДДЕРЖИВАТЬ ИСКЛЮЧИТЕЛЬНУЮ ДОХОДНОСТЬ ДЛЯ АКЦИОНЕРОВ.

Рост прибыли на акцию

Дивиденды

Цели и политика, представленные в данной презентации, носят прогнозный характер и подвержены рискам, неопределенности и предположениям. Группа "Эйр Астана" не может дать никаких гарантий того, что такие цели или соблюдение такой политики будут достигнуты или реализованы. В частности, степень влияния ускорения цеховых проверок двигателей Pratt & Whitney PW1100G, затрагивающих примерно 600-700 двигателей по всему миру, на двигатели Компании больше уровней, учтенных в целевых показателях, указанных выше, остается неопределенной и зависит от ближайших и среднесрочных планов.

НАШИ СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПРИОРИТЕТЫ НА БЛИЖАЙШУЮ ПЕРСПЕКТИВУ

Расширение парка воздушных судов

- Продолжение реализации стратегии расширения и упрощения флота: ожидается поставка 7 воздушных судов семейства A320neo (4 x FlyArystan, 3 x Эйр Астана) и постепенный вывод парка E2. Дополнительные опции на поставку воздушных судов CEO
- Использовать увеличенный флот для расширения маршрутной сети на внутренних, близлежащих и смежных международных рынках, а также для увеличения плотности на существующих маршрутах с высоким спросом



Лидерство в области затрат

- Эффективное управление затратами в условиях инфляции и оптимизация удельных доходов
- Увеличение возможностей тренажера за счет ввода второй единицы
- Расширение возможностей технического обслуживания до 12 летней формы для парка Airbus
- Инвестиции во второй ангар в аэропорту Алматы для расширения возможностей внутреннего технического обслуживания в связи с расширением парка воздушных судов
- Группа полностью захеджировала ожидаемый международный объем топлива за первую половину 2024 года, с ценой исполнения 85 и 80 долларов США за баррель



Высокая рентабельность

- Поддерживать высокий коэффициент пассажирской загрузки на всех рейсах для максимизации доходов обоих брендов
- Освоение международных рынков с более высокой рентабельностью, которые в меньшей степени подвержены изменениям спроса в зимний период
- Развитие дополнительных источников доходов, в частности в компании FlyArystan, с помощью новых продуктов для увеличения доходов и повышения лояльности пассажиров



Операционное превосходство

- Проактивное управление отраслевыми факторами, связанными с проблемами PW1100G, которые были смягчены за счет замены двигателей, приобретения дополнительных самолетов и покупки/аренды 3 запасных двигателей в дополнение к имеющимся 5
- Запуск нового терминала в Алматы в середине 2024 года, что удвоит пропускную способность нашего основного хаба
- Отдельный сертификат эксплуатанта для FlyArystan для дальнейшего роста
- Инвестиции в наземное оборудование для обеспечения безопасных и экономически эффективных операций
- Запуск нового сайта Эйр Астана с интегрированными модулями для повышения качества обслуживания клиентов и коэффициента конверсии
- Запуск обновленного программного обеспечения для динамического ценообразования на дополнительные услуги в компании FlyArystan для расширения возможностей получения прибыли





Приложение



А. ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ



ИЗБРАННЫЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ И ПРОЧИЕ ДАННЫЕ

Избранные операционные и прочие данные

Год, заканчивающийся 31 декабря

(неаудировано)	2023	2022	2021	2020
ППКМ (млрд.)	17,7	15,9	13,1	8,
Эйр Астана	12,5	11,4	9,0	6,2
FlyArystan	5,2	4,5	4,1	1,9
Вылеты (тыс.)	55,1	51,8	47,1	30,8
Эйр Астана	32,7	30,9	26,5	21,0
FlyArystan	22,4	20,9	20,6	9,8
Средняя протяженность сектора (тыс. км.)	1,9	1,8	1,6	1,6
Эйр Астана	2,2	2,2	2,0	1,8
FlyArystan	1,3	1,2	1,1	1,1
Блок-часы (тыс.)	147,9	134,5	110,2	74,5
Эйр Астана	103,8	95,0	74,5	57,7
FlyArystan	44,1	39,5	35,7	16,8
Среднее количество воздушных судов в эксплуатации	41	37	31	28
Эйр Астана	27	26	22	23
FlyArystan	14	11	9	5
Воздушные судна - на конец периода	44	39	36	32
Эйр Астана	27	27	26	25
FlyArystan	17	12	10	7
Среднесуточная утилизация воздушных судов (в часах)	9,8	10,1	9,6	7,2
Эйр Астана	10,5	10,1	9,4	6,9
FlyArystan	8,5	10,1	10,6	8,7

Избранные операционные и прочие данные (продолжение)

Год, заканчивающийся 31 декабря

(неаудировано)	2023	2022	2021	2020
Пассажиры (млн.)	8,1	7,3	6,6	3,7
Эйр Астана	4,4	4,1	3,6	2,2
FlyArystan	3,6	3,2	3,1	1,5
Среднее количество кресел на вылет	171,2	167,7	171,7	160,6
Эйр Астана	163,6	159,4	165,9	151,8
FlyArystan	182,3	179,8	179,1	179,5
ВПКМ (млрд.)	14,6	13,2	10,4	5,8
Эйр Астана	10,0	9,2	7,0	4,2
FlyArystan	4,6	3,9	3,4	1,6
Коэффициент пассажирской загрузки (%)	83%	83%	80%	71%
Эйр Астана	80%	81%	78%	67%
FlyArystan	89%	87%	83%	83%
Расходы по топливу на ППКМ (центы США)	1,6	1,5	1,0	1,1
Эйр Астана	1,7	1,5	1,1	1,1
FlyArystan	1,3	1,2	0,9	1,0

ИЗБРАННЫЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ И ПРОЧИЕ ДАННЫЕ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Избранные операционные и прочие данные (продолжение)

Год, заканчивающийся 31 декабря

(неаудировано)	2023	2022	2021	2020
Потребление топлива (тыс. тонн)	348,1	319,9	261,9	170,4
ВПКМ (млрд.)	253,6	231,8	183,1	132,4
FlyArystan	94,5	88,1	78,9	38,0
Сотрудники (полная занятость) - на конец периода	5 589	5 341	4 683	4 495
Эйр Астана	4 965	4 778	4 196	4 117
FlyArystan	624	563	487	378
Выручка на одного пассажира (долл. США)	145,2	140,5	115,1	108,2
Эйр Астана	221,9	213,7	185,7	167,4
FlyArystan	76,1	67,2	51,1	39,2
Доходы на ППКМ (центы США)	6,6	6,5	5,8	4,9
Эйр Астана	7,9	7,7	7,4	6,0
FlyArystan	5,3	4,8	3,8	3,0
Удельная доходность (центы США)	8,0	7,8	7,3	6,9
Эйр Астана	9,8	9,5	9,4	8,9
FlyArystan	6,0	5,6	4,6	3,6
Расходы на ППКМ (центы США)	5,9	5,6	5,0	5,8
Эйр Астана	6,9	6,6	6,2	6,8
FlyArystan	4,8	4,3	3,7	3,8
Расходы на ППКМ (без учета топлива) (центы США)	4,3	4,1	4,0	4,7
Эйр Астана	5,2	5,0	5,1	5,7
FlyArystan	3,5	3,0	2,7	2,8

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ДАННЫЕ

Избранные исторические данные о трафике

Год, заканчивающийся 31 декабря

(неаудировано)	2019	2018	2017
ППКМ (млрд.)	14,8	14,3	13,6
Вылеты (тыс.)	47,5	44,7	43,9
Коэффициент пассажирской загрузки (%)	71%	67%	67%
Пассажиры (млн.)	5,1	4,3	4,2
Международные пассажиры (млн.)	2,3	2,3	2,0
Внутренние пассажиры (млн.)	2,8	2,1	2,2
Расходы на ППКМ (центы США)	5,5	5,6	5,2

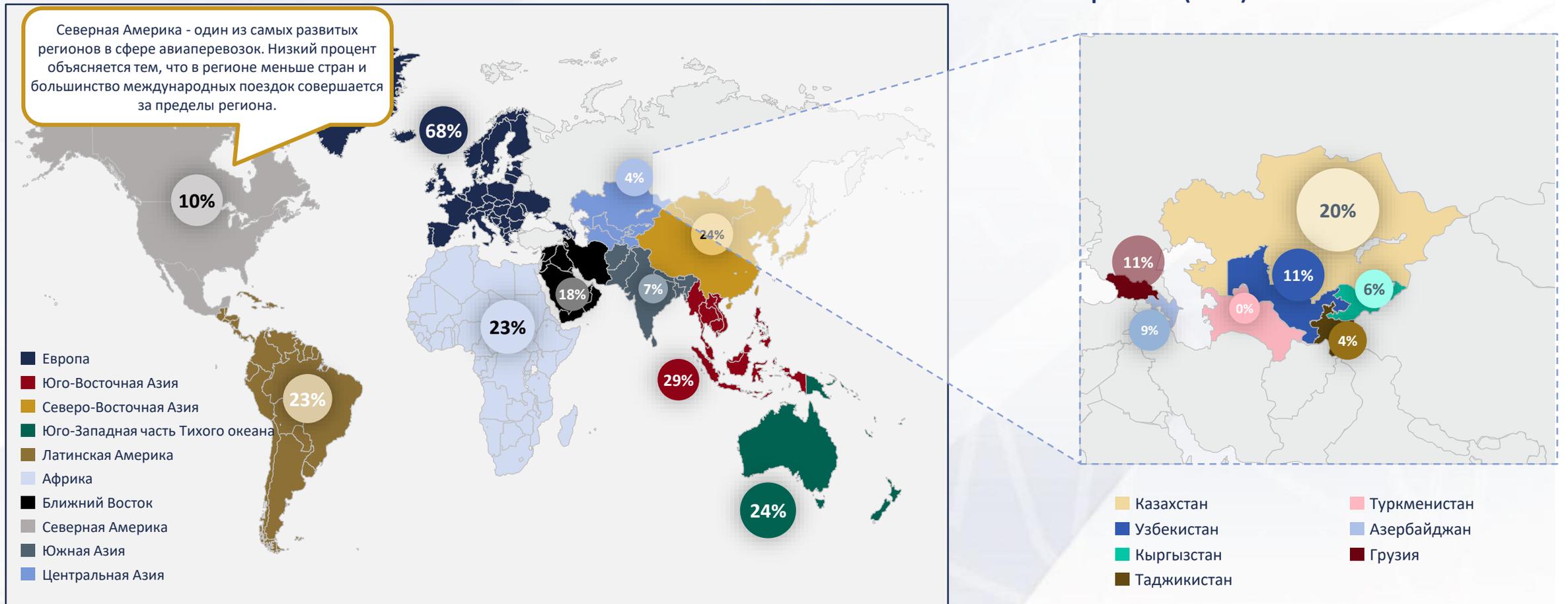


В. ВОЗМОЖНОСТИ РЫНКОВ



ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ РАСШИРЕНИЯ СООБЩЕНИЯ В ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ

Несмотря на значительный рост в последнее десятилетие, рынок авиаперевозок в Центральной Азии все еще недостаточно обслуживается и представляет значительные возможности для расширения внутрирегионального сообщения



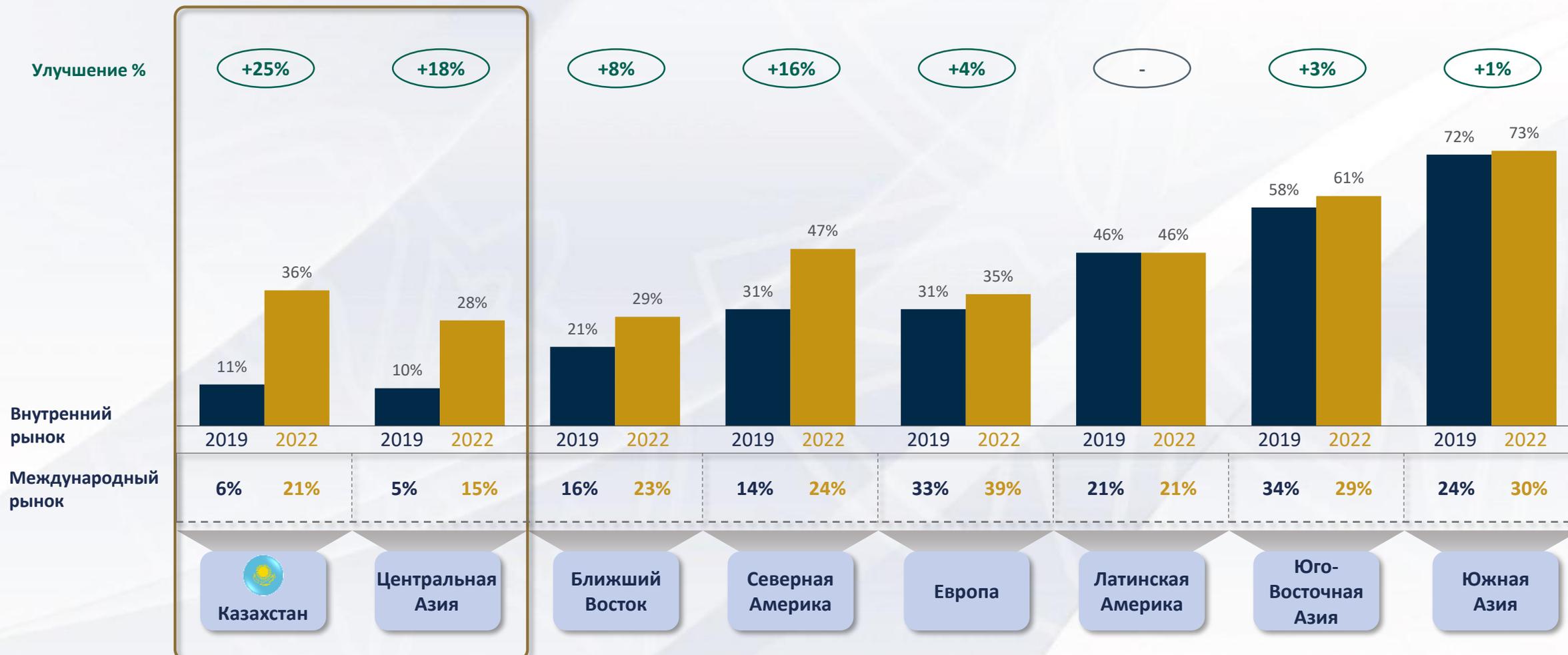
Источники: «Возможности бюджетных перевозчиков, либерализация воздушного транспорта и постпандемическое восстановление в ЦАРЭС - сентябрь 2023 года» от Азиатского банка развития.

Примечания: (1) Вместимость внутрирегиональных рейсов в процентах от общей вместимости международных рейсов (2022). (2) Центральная Азия и Кавказ, т.е. Казахстан, Узбекистан, Кыргызстан, Таджикистан, Туркменистан, Азербайджан, Грузия, Монголия и Пакистан.

КОМПЛЕКСНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ РОСТА НА РЫНКЕ БЮДЖЕТНЫХ ПЕРЕВОЗОК

Центральная Азия и, в частности, Казахстан, стали свидетелями значительного роста уровня охвата бюджетных перевозок с момента запуска FlyArystan

Уровень охвата бюджетных перевозчиков⁽¹⁾



Источник: «Возможности бюджетных перевозчиков, либерализация воздушного транспорта и постпандемическое восстановление в ЦАРЭС – сентябрь 2023 года» от Азиатского банка развития.

Примечания: (1) Количество мест, перевезенных бюджетными перевозчиками как процент от общего количества перевезенных мест (все перевозчики).

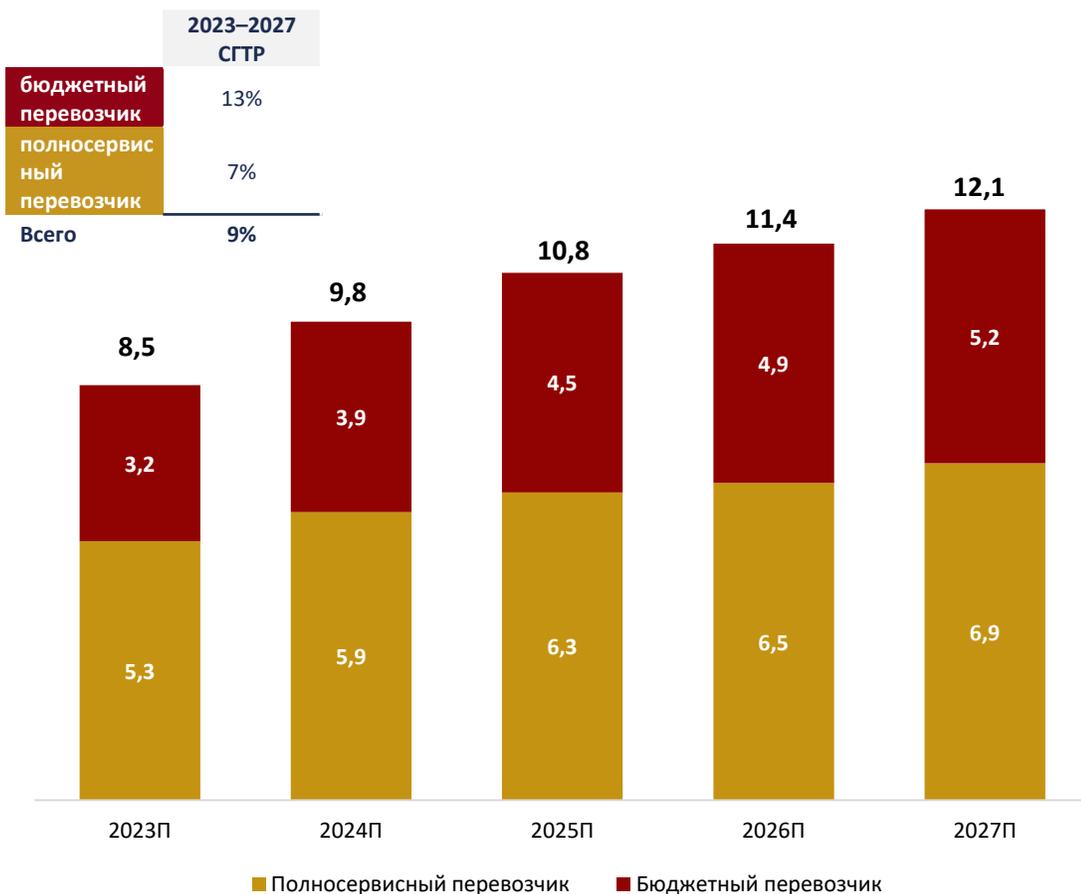
Уровень охвата в 2022 году за минусом уровня охвата в 2019 году

ПРОГНОЗ ВНУТРЕННИХ И МЕЖДУНАРОДНЫХ АВИАПЕРЕВОЗОК

На внутренний рынок сегодня приходится больше перевозок, но ожидается, что международный рынок будет расти быстрее с увеличением числа пассажиров почти вдвое в период с 2023 по 2027 год, достигнув того же уровня, что и внутренний рынок, к концу 2027 года

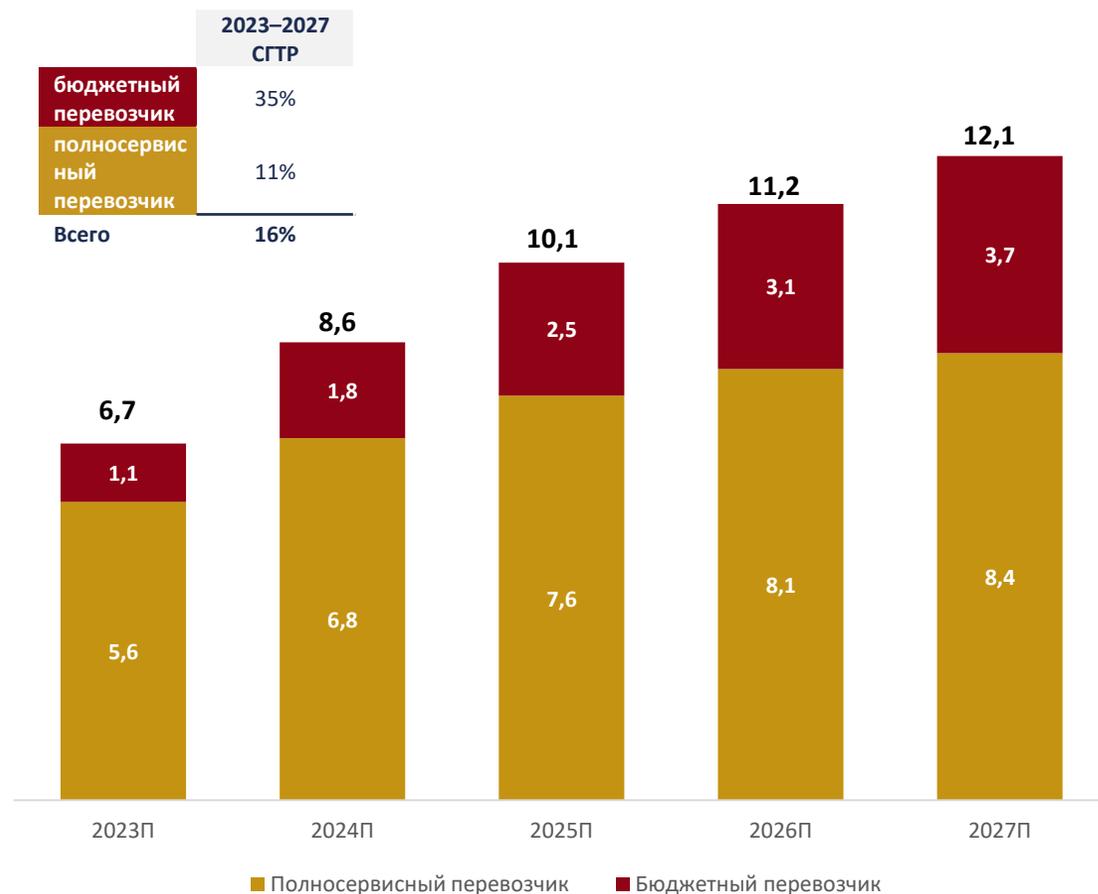
Прогноз внутренних перевозок в Казахстане (по данным IATA)

Пассажиры в год, млн. чел.



Прогноз международных перевозок в Казахстане (по данным IATA)

Пассажиры в год, млн. чел.



ИЗ САМОГО СЕРДЦА ЕВРАЗИИ МЫ СОЗДАЕМ ОДНУ ИЗ ЛУЧШИХ АВИАКОМПАНИЙ В МИРЕ

Рост

Значительное расширение парка воздушных судов в ближайшей и среднесрочной перспективе

Использование **разнообразных возможностей для роста** на внутренних, региональных и международных маршрутах

Поддержка **FlyArystan** на траектории роста

Сохранение **гибкости для изменения и расширения** маршрутной сети по мере необходимости

Развитие **непрофильных направлений роста**, в том числе дополнительных продуктов



Эффективность

Эксплуатация **современных и топливо-эффективных самолетов**

Поддерживание **конкурентоспособного уровня расходов на ППКМ**

Дальнейшее **повышение производительности и операционной эффективности** благодаря новым технологиям и более высокой вовлеченности сотрудников

Продвижение нашей **Программы повышения эффективности работы авиакомпании (АРЕХ)** и обеспечение постоянного совершенствования и эффективности



Превосходство

Постоянное внимание к улучшению качества **обслуживания клиентов**

Привлечение лучших талантов для развития бизнеса

Использование возможностей **учебного центра мирового класса** для поддержания высочайших стандартов

Реализация нашей полностью **интегрированной корпоративной стратегии по устойчивому развитию в 2023 году, сфокусированной на ESG**



ОТКАЗ ОТ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Настоящий документ был подготовлен Акционерным обществом «Эйр Астана» («Компания») и относится к Компании и ее дочерней компании (вместе «Группа»), и к информации, содержащейся в этом документе («Информация»), относится следующее.

Информация не претендует на то, чтобы содержать полную, точную или полную информацию, необходимую для оценки Компании или Группы и/или ее финансового положения. Информация не представляет собой рекомендацию в отношении каких-либо кредитов или ценных бумаг Компании или любого другого члена Группы. Соглашаясь на доступ к Информации, вы (i) соглашаетесь соблюдать вышеуказанные ограничения; и (ii) прочитали, поняли и согласились соблюдать содержание настоящего заявления об отказе от ответственности.

Никакие заявления, гарантии или обязательства, явные или подразумеваемые, не делаются Компанией или любым из соответствующих аффилированных лиц Компании, акционерами Компании («Акционеры») или любым из соответствующих директоров, должностных лиц, партнеров, несущих личную ответственность, сотрудников, агентов и консультанты или советники («Сотрудники») или любое другое лицо в отношении справедливости, точности, полноты или правильности Информации или содержащихся в ней мнений или любого другого заявления, сделанного или подразумеваемого, и не следует полагаться на них. осуществляться в связи с Компанией или Группой для любых целей, включая, помимо прочего, любые инвестиционные соображения. Никакая ответственность, обязательство или ответственность, возникающая в результате правонарушения, контракта или иным образом, не принимается и не будет принята Компанией, Акционерами или любым из соответствующих Партнеров или любым другим лицом за любые убытки, затраты или ущерб, каким бы образом они ни возникли в результате каких-либо использования Информации или информации или мнений, а также любых ошибок, упущений или искажений, содержащихся в ней или иным образом возникающих в связи с ней. Этот документ не предназначен для предоставления консультаций по бухгалтерскому учету, юридическим или налоговым вопросам и на него не следует полагаться, а также не представляет собой рекомендации относительно какой-либо транзакции.

Данная Информация включает определенные финансовые показатели, не представленные в соответствии с МСФО. Компания использует эти показатели, не относящиеся к МСФО, в качестве дополнительной информации к своей финансовой информации по МСФО. Показатели, не соответствующие МСФО, не определены и не представлены в соответствии с МСФО. Показатели, не относящиеся к МСФО, не являются показателями операционной деятельности Компании в соответствии с МСФО и не должны использоваться вместо или рассматриваться в качестве альтернативы любым показателям эффективности и/или ликвидности в соответствии с МСФО. Кроме того, Информация содержит определенную финансовую информацию, основанную на внутренних отчетах и управленческой отчетности Компании, которая не подвергалась и не будет подвергаться аудиту или проверке. Любые показатели и другая информация, не относящиеся к МСФО, не могут указывать на исторические результаты деятельности Группы, а также не предназначены для прогнозирования будущих результатов. Эти меры и информация могут быть несопоставимы с теми, которые используются другими компаниями под теми же или похожими названиями. Таким образом, не следует чрезмерно полагаться на эту информацию, не соответствующую МСФО, и другую информацию.

Рыночные данные и некоторые отраслевые прогнозы, включенные в Информацию, были получены на основе внутренних опросов, оценок, отчетов и исследований, где это необходимо, а также внешних исследований рынка, общедоступной информации и отраслевых публикаций. Ни Компания, ни кто-либо из ее директоров, должностных лиц, сотрудников, филиалов, консультантов или агентов не проверяли независимо точность любых таких рыночных данных и отраслевых прогнозов и не давали никаких заявлений или гарантий в отношении них. Такие данные и прогнозы включены сюда только в информационных целях. Кроме того, некоторые данные об отрасли, рынке и конкурентном положении, содержащиеся в настоящей Информации, взяты из собственных внутренних исследований и оценок Компании, основанных на знаниях и опыте руководства Компании на рынках, на которых работает Группа. Хотя Компания добросовестно полагает, что такие исследования и оценки являются разумными и надежными, они, а также лежащая в их основе методология и предположения не проверялись каким-либо независимым источником на предмет точности или полноты и могут быть изменены. Компания не может гарантировать, что третья сторона, использующая другие методы для сбора, анализа или расчета рыночной информации и данных, получит или создаст те же результаты. Кроме того, конкуренты Группы могут определять Группу и ее рынки иначе, чем Компания. Соответственно, вам не следует полагаться на какие-либо данные об отрасли, рынке или конкурентном положении, содержащиеся в этой Информации.

Информация содержит заявления прогнозного характера. Все заявления, кроме заявлений об исторических фактах, включенных в Информацию, являются прогнозными заявлениями. Заявления прогнозного характера отражают текущие ожидания и прогнозы Компании в отношении ее финансового состояния, результатов деятельности, планов, целей, будущих результатов и бизнеса. Эти заявления могут включать, помимо прочего, любые заявления, которым предшествуют, после которых следуют или включающие такие слова, как «цель», «полагать», «ожидать», «цель», «намереваться», «может», «предполагать», «оценивать», «план», «проект», «будет», «может иметь», «вероятно», «должен», «будет», «мог бы» и другие слова и термины, имеющие сходное или отрицательное значение. Такие прогнозные заявления включают в себя известные и неизвестные риски, неопределенности и другие важные факторы, находящиеся вне контроля Компании, которые могут привести к тому, что фактические результаты, показатели или достижения Группы будут существенно отличаться от ожидаемых результатов, показателей или достижений, выраженных или подразумеваемых в таких прогнозных заявлениях. Такие прогнозные заявления основаны на многочисленных предположениях относительно нынешних и будущих бизнес-стратегий Группы, а также условий, в которых она будет работать в будущем. Никаких заявлений, гарантий или обязательств, явных или подразумеваемых, не делается и не следует полагаться на справедливость, точность, полноту или правильность Информации или содержащихся в ней мнений.

Информация не прошла независимую проверку и не будет обновляться. Информация, включая, помимо прочего, прогнозные заявления, применима только на дату настоящего документа и не предназначена для предоставления каких-либо гарантий относительно будущих результатов. Компания прямо отказывается от каких-либо обязательств или обязательств по распространению любых обновлений или исправлений Информации, включая любые финансовые данные или прогнозные заявления, и не берет на себя никаких обязательств публично публиковать любые изменения, которые она может внести в Информацию, которые могут возникнуть в результате любого изменения в ожиданиях Компании, любые изменения в событиях, условиях или обстоятельствах, на которых основаны эти прогнозные заявления, или другие события или обстоятельства, возникающие после даты настоящего документа.