

5 ноября 2024



Финансовые и операционные результаты за третий квартал и 9 месяцев, закончившихся 30 сентября 2024 года

Улучшение финансовых показателей

Ключевые факторы: успешное выполнение плана по смягчению последствий проблем с двигателями Pratt & Whitney и перераспределение провозных емкостей в пользу направлений с более высокой доходностью

Акционерное общество «Эйр Астана» («Компания» и, вместе с дочерней компаний FlyArystan «Группа») крупнейшая группа авиакомпаний в регионах Центральной Азии и Кавказа по объему выручки и размеру воздушного флота, объявляет финансовые и операционные результаты за третий квартал и 9 месяцев, завершившихся 30 сентября 2024 года.

Ключевые показатели

Устойчивый рост показателей дохода на ППКМ, EBITDAR и маржи в третьем квартале

- Выручка и прочие доходы без учета единовременных статей¹ выросли на 10,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили 410,0 млн долл. США (в третьем квартале 2023 года: 371,5 млн долл. США).
- Скорректированный показатель EBITDAR без учета единовременных статей¹ вырос на 12,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 128,8 млн долл. США (в третьем квартале 2023 года: 114,4 млн долл. США). Маржа скорректированного EBITDAR без учета единовременных статей¹ увеличилась до 31,4% (в третьем квартале 2023 года: 30,8%).
- Показатель ППКМ по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличился на 8,4% и составил 5,9 млрд (в третьем квартале 2023 года: 5,4 млрд).
- Показатель ВПКМ составил 5,1 млрд, увеличение на 9,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (в третьем квартале 2023 года: 4,7 млрд).
- Проактивное управление доходностью обоих брендов привело к росту доходов на ППКМ без учета единовременных статей¹ по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 1,8%, что составило 6,95 центов США (в третьем квартале 2023 года: 6,83 цента США), при росте расходов на ППКМ на 2,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.
- Отрицательный разрыв в росте показателей доходов и расходов на ППКМ сократился с 2,0 процентных пунктов в первом квартале до 1,0 процентного пункта в третьем квартале.
- Вместе с ростом провозных емкостей на 8,4%, количество перевезенных пассажиров Группы за отчетный квартал составило 2,8 млн, с ростом на 9,9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, и средний коэффициент загрузки составил 87,0%, с ростом на 4,2 процентных пункта по сравнению с предыдущим кварталом и на 1,1 процентный пункт по сравнению с третьим кварталом 2023 года.

Сильная динамика за 9 месяцев с ускорением роста EBITDAR и маржи

- Выручка и прочие доходы без учета единовременных статей¹ выросли на 11,9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили 996,2 млн долл. США (за 9 месяцев 2023 года: 890,6 млн долл. США).

- Скорректированный EBITDAR без учета единовременных статей¹ вырос на 11,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 267,4 млн долл. США (за 9 месяцев 2023 года: 240,7 млн долл. США) со скорректированной маржой EBITDAR без учета единовременных статей¹ 26,8% (за 9 месяцев 2023 года: 27,0%).
- Показатель ППКМ вырос на 10,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 14,6 млрд (за 9 месяцев 2023 года.: 13,2 млрд).
- Показатель ВПКМ составил 12,3 млрд и вырос на 10,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (за 9 месяцев 2023 года: 11,1 млрд)
- Доходы на ППКМ без учета единовременных статей¹ выросли на 1,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили 6,82 центов США (за 9 месяцев 2023 года: 6,73 центов США); расходы на ППКМ выросли на 2,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.
- Общее количество перевезенных пассажиров Группы за 9 месяцев 2024 года выросло на 12,6% и составило 6,8 млн со средним коэффициентом загрузки 84,0%.

Примечание:

(1) Единовременные статьи (ЕС): В третьем квартале 2024 года чистые расходы, связанные с IPO, составили 2,0 млн долл. США. В третьем квартале 2023 года расходы, связанные с IPO, составили 0,5 млн долл. США, а выручка - 1,1 млн долл. США от чрезвычайного рыночного события (ЕМЕ), вызванного частичной мобилизацией в России. В отчет за 9 месяцев 2024 года были включены чистые расходы, связанные с IPO, в размере 11,4 млн долл. США и пожертвования в размере 2,7 млн долл. США в связи с ситуацией с наводнением в Казахстане. За 9 месяцев 2023 года расходы, связанные с IPO, составили 0,9 млн долл. США, а выручка - 10,0 млн долл. США в результате чрезвычайного рыночного события (ЕМЕ), вызванного частичной мобилизацией в России.

Питер Фостер, главный исполнительный директор Группы Air Astana, прокомментировал:

«Я рад сообщить о столь высоких результатах деятельности Группы за третий квартал, несмотря на продолжающееся давление на авиационную отрасль в целом.

Успешная реализация нашего плана по смягчению негативных последствий, связанных с двигателями Pratt & Whitney, позволила нам преодолеть отрасль и добиться ускоренного роста EBITDAR в пиковый сезон третьего квартала. Это также демонстрирует ценность нашего географического положения и гибкой двухбрендовой модели. Мы оптимизировали провозные емкости, оперативно перераспределяя самолеты с менее прибыльных маршрутов в западном направлении на более рентабельные маршруты в Азии и на Ближнем Востоке, создавая внутреннюю конкуренцию между двумя нашими авиакомпаниями и сотнями маршрутов. В результате Группа смягчила давление на затраты и обеспечила устойчивую скорректированную маржу EBITDAR в размере 31,4%^[1].

Мы также добиваемся значительных успехов в увеличении провозных емкостей и операционной эффективности. Наш план развития флота по-прежнему реализуется с опережением графика и достиг 57 самолетов, мы также ускорили процесс оптимизации флота, выведя два самолета E2 в 2024 году, выведение оставшихся E2 запланирован на 2025 год.

Мы успешно внедрили дополнительные топливные баки на Airbus A321LR, что позволяет нам выполнять беспосадочные полеты на дальние расстояния. С началом беспосадочного рейса в Лондон, Air Astana теперь предлагает одно из самых длинных направлений в мире на узкофюзеляжном самолете, являющимся самым эффективным в нашем флоте.

В августе мы объявили о подписании код-шерингового соглашения с Japan Airlines (JAL), одной из лучших авиакомпаний мира. Это улучшит сообщение между Казахстаном и Японией для бизнеса и туризма, а также будет способствовать активному пассажиропотоку и товарообороту между нашими странами. Соглашение с Japan Airlines заключено в рамках текущей оценки расширения стратегического партнерства с ведущими авиакомпаниями с целью улучшения доступа к ключевым рынкам.

Я хотел бы поблагодарить своих коллег за их усердную работу и неизменную приверженность к совершенству и высокому уровню обслуживания пассажиров, что является основой нашего

^[1] исключая единовременные статьи

роста. Наша сильная конкурентная позиция на растущем авиационном рынке обеспечивает надежную платформу, позволяющую с уверенностью смотреть в будущее».

Прогноз

Прогноз, основанный на устойчивых финансовых показателях, остается прежним

Как прогнозировалось ранее, ожидается, что в 2024 году темпы роста расходов на ППКМ будут опережать темпы роста доходов на ППКМ из-за общеотраслевого давления. Рост доходов на ППКМ идет по плану, поскольку проактивное управление доходностью помогает успешно сокращать разрыв в росте между доходами и расходами на ППКМ. Продолжается перераспределение провозных емкостей для обеспечения максимальной маржи и смягчения инфляционного давления на затраты при сохранении коэффициента загрузки в целом на уровне 2023 года, с увеличением на 1,1 процентный пункт за третий квартал 2024 года по сравнению с третьим кварталом 2023 года.

Реализация плана по развитию флота к концу года опережает ожидания с ранее запланированным возвратом E2. В результате к концу 2024 года общий парк самолетов обоих брендов достигнет 57 единиц (первоначальный план составлял 56 самолетов) по сравнению с 49 единицами на конец 2023 года.

В результате проактивного и эффективного управления затратами, а также успешной реализации плана по смягчению последствий проблем с двигателями Pratt & Whitney, включая программу «приземления» воздушных судов в низкие сезоны, Группа продолжает следовать среднесрочным ожиданиям по марже EBITDAR на уровне от среднего до высокого 20x с коэффициентом ликвидности выше 25% и соотношением чистый долг/EBITDAR ниже 3.0x.

Финансовый и операционный обзор

	9 мес. 2024 г.	9 мес. 2023 г.	% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года	Третий квартал 2024 г.	Третий квартал 2023 г.	% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года
Пассажиры (млн)	6,8	6,0	12,6	2,8	2,5	9,9
Количество самолетов на конец периода (единиц)	56	47	19,1	56	47	19,1
Коэффициент загрузки (%)	84,0	84,0	0,0пп	87,0	85,9	1,1пп
Выручка и прочие доходы без учета единовременных статей (млн долл. США)	996,2	890,6	11,9	410,0	371,5	10,4
<i>Выручка и прочие доходы (согласно финансовой отчетности)</i>	996,5	900,6	10,6	409,3	372,6	9,9
Скорректированный EBITDAR без учета единовременных статей (млн долл. США)	267,4	240,7	11,1	128,8	114,4	12,6
<i>Скорректированный EBITDAR (согласно финансовой отчетности)</i>	253,3	249,8	1,4	126,7	115,0	10,2
Маржа скорректированного EBITDAR без учета	26,8	27,0	-0,2пп	31,4	30,8	0,6пп

единовременных статей (млн долл. США)						
<i>Маржа скорректированного EBITDAR (согласно финансовой отчетности)</i>	25,4	27,7	-2,3пп	31,0	30,9	0,1пп
Показатель ППКМ (млрд)	14,6	13,2	10,4	5,9	5,4	8,4
Показатель ВПКМ (млрд)	12,3	11,1	10,4	5,1	4,7	9,8
Доходы на ППКМ без учета единовременных статей (центы США)	6,82	6,73	1,3	6,95	6,83	1,8
<i>Доходы на ППКМ (согласно финансовой отчетности)</i>	6,82	6,81	0,2	6,94	6,85	1,4
Расходы на ППКМ без учета единовременных статей (центы США)	5,98	5,83	2,7	5,65	5,49	2,8
<i>Расходы на ППКМ (согласно финансовой отчетности)</i>	6,08	5,83	4,3	5,67	5,50	3,1
Денежные средства и банковский баланс (млн долл. США)	473,9	314,4	50,7	473,9	314,4	50,7
Чистый долг/EBITDAR (%)	1,3	1,2	0,1пп	1,3	1,2	0,1пп
Денежные средства/выручка (%)	37,3	26,5	10,8пп	37,3	26,5	10,8пп

Проактивное управление провозными емкостями поддерживает увеличение доходов на ППКМ

За первые 9 месяцев 2024 года увеличение ППКМ Группы составило 10,4% до 14,6 млрд в сравнении с аналогичным периодом прошлого года, при этом ППКМ на внутреннем рынке выросли на 15,7% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года против роста ППКМ на международном рынке на 6,4%. Данный рост отражает успешное выполнение Группой ее стратегии увеличения флота.

Уникальное географическое расположение и двухбрендовая модель позволили Группе гибко распределять ресурсы на маршрутах с более высоким уровнем доходов на ППКМ, тем самым обеспечивая баланс между ростом числа пассажиров и постоянным вниманием к эффективности операционных затрат.

Доходы на ППКМ Группы без учета единовременных статей¹ выросли на 1,8% в третьем квартале по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и на 1,3% за 9 месяцев 2024 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, что отражает проактивное управление провозными емкостями двух брендов.

Уникальное географическое положение обеспечивает гибкость при перераспределении провозных емкостей на более эффективные маршруты в Азии и на Ближнем Востоке

Географическое положение Группы позволяет ей динамично перераспределять провозные емкости с менее эффективных рынков, таких как Европа, на более сильные рынки в Азии. В третьем квартале особенно высокий спрос наблюдался в регионах Азии, включая Индию, Китай (где действует безвизовый режим), Таиланд и Ближний Восток, а также на внутреннем рынке Казахстана.

В отчетном периоде Группа объявила о новых рейсах по направлениям в Азии - Вьетнама и Таиланда, а также о расширении своего присутствия на Ближнем Востоке за счет новых рейсов в Дубай и Абу-Даби, что отражает стремительный рост деловых и туристических перевозок между Казахстаном и регионом. Компания также расширила сеть маршрутов в Саудовскую Аравию, запустив прямые рейсы в Джидду и Медину из Шымкента и Алматы, соответственно.

В августе 2024 года авиакомпания Air Astana и одна из лучших авиакомпаний мира JAL подписали код-шеринговое соглашение, которое позволит расширить сообщение между Казахстаном и Японией как для деловых людей, так и для туристов, а также будет способствовать более широкому пассажиропотоку и товарообороту между двумя странами. Соглашение с JAL заключено в рамках текущей оценки расширения стратегического партнерства с ведущими авиакомпаниями с целью улучшения связи и доступа к ключевым рынкам.

В сентябре 2024 года Air Astana объявила о завершении установки первых дополнительных центральных топливных баков (ДЦБ) на Airbus A321LR, что позволило выполнять беспосадочные полеты на дальние расстояния и сделало возможным осуществление одного из самых протяженных рейсов в мире на узкофюзеляжном самолете. Эта модернизация является ключевым компонентом долгосрочной стратегии Air Astana по повышению операционной эффективности. Она включает в себя все необходимые технические характеристики и средства безопасности, обеспечивая пассажирам более комфортные условия для дальних перелетов и улучшая операционные показатели авиакомпании.

Высокоэффективное управление затратами поддерживает рост EBITDAR и сохраняет удельную себестоимость на очень конкурентоспособном отраслевом уровне

В результате повышения эффективности операционных затрат расходы на ППКМ Группы остаются ключевым конкурентным преимуществом. В отчетном квартале Группа сохранила конкурентоспособный уровень расходов на ППКМ, что привело к росту маржи до 31,4% по сравнению с уже впечатляющим показателем 30,8% в третьем квартале 2023 года. Умеренное увеличение расходов на ППКМ без учета единовременных статей^[1] на 2,8% было обусловлено общепромышленной инфляцией расходов, повышением аэропортовых тарифов, постоянными инвестициями Группой в улучшение клиентского опыта, а также увеличением расходов на амортизацию самолетов в связи с расширением парка. Это было в значительной степени компенсировано снижением затрат на инженерное и техническое обслуживание.

Группа по-прежнему сосредоточена на достижении операционного совершенства, чтобы способствовать повышению эффективности операционных затрат. В третьем квартале Группа успешно завершила первое собственное техническое обслуживание по форме 12-летний C-check для парка Airbus, что позволило оптимизировать расходы.

После повторного внедрения программы по заправке топливом в начале этого года Компания добилась значительной экономии расходов. Примерно 30% топлива приобретается за рубежом, и Компания хеджирует его стоимость с помощью опционов «колл». Группа полностью захеджировала стоимость топлива, приобретаемого за рубежом на 2024 год и на 1 квартал 2025 года и частично на 2 квартал 2025 года на уровне 75-85 долл. США с опционами без риска снижения.

Сильный баланс и соотношение собственных и заемных средств

По состоянию на 30 сентября 2024 года денежные средства Группы составили 473,9 млн долл. США (за 9 месяцев 2023 года: 314,4 млн долл. США), а соотношение денежных средств к выручке составило 37,3% (за 9 месяцев 2023 года: 26,5%) без учета доступных кредитных линий.

Чистый долг Группы/скорректированный показатель EBITDAR снизился с 1,5x в 2023-м году до 1,3x за 9 месяцев 2024 года благодаря органическому генерированию денежных средств и привлеченным вовремя IPO средствам.

На фоне сильного денежного потока и достигнутых операционных результатов Компания инициировала полную выплату задолженности по финансовому лизингу двух самолетов семейства A320 в третьем квартале, задолженность по двум другим самолетам будет погашена

^[1] исключая единовременные статьи

в четвертом квартале, таким образом, к концу четвертого квартала 2024 года все обязательства по договорам финансовой аренды самолетов семейства A320 будут полностью погашены.

Развитие флота с опережением плана

Флот Группы увеличился с опережением графика с 49 самолетов на конец 2023 года до 57 самолетов на сегодняшний день, что уже превышает план компании на 2024 год.

В соответствии со стратегией упрощения флота Группы, Air Astana перенесла начало возврата самолетов Embraer E2 на более ранний срок, на 2024 год, оставшиеся самолеты будут возвращены в 2025 году.

В рамках плана по смягчению негативного влияния проблем с двигателями Pratt & Whitney в этом году были поставлены три самолета семейства A320neo, еще два ожидаются в первом квартале 2025 года.

Группа также подписала договор операционного лизинга семи дополнительных самолетов Airbus A321neo LR, поставки которых ожидаются с 2026 года. Это самый крупный единовременный заказ в нашей истории, отражающий нашу уверенность в будущем Казахстана как воздушного транспортного узла.

Успешное выполнение плана по смягчению последствий проблем с двигателями Pratt & Whitney с опережением отрасли

В марте Air Astana достигла соглашения с Pratt & Whitney о компенсации и другой поддержке в связи с воздействием на деятельность Группы, вызванным проблемами с доступностью двигателей GTF neo.

В третьем квартале Компания успешно выполнила свой план по смягчению негативных последствий путем стратегического простоя существующих двигателей для оптимизации использования парка в пиковый сезон, увеличения количества самолетов A320neo, а также приобретения семи и аренды трех дополнительных запасных двигателей.

Успешное выполнение этого плана привело к ускоренному росту EBITDAR в пиковый сезон третьего квартала.

Результаты программы обратного выкупа акций за год

30 апреля 2024 года Компания начала программу обратного выкупа обыкновенных акций Компании («Акции») и глобальных депозитарных расписок, представляющих Акции («ГДР») («Программа»), с целью выполнения обязательств Компании, вытекающих из ее программ поощрения сотрудников. В рамках первой части программы Компания намерена приобрести до 4 786 800 Акции (в форме Акции и ГДР), что в настоящее время составляет примерно 1,3% от общего количества размещенных Акции Компании (включая представленные ГДР), максимальные расходы по программе составят порядка 12 млн долл. США (включая дополнительные расходы).

По состоянию на 30 сентября 2024 года Компания приобрела 1 936 620 Акции и 278 427 ГДР (представляющих 1 113 708 Акции) на общую сумму 5,7 млн долл. США, выполнив 64% Программы.

Конференц-звонок

Сегодня, 5 ноября 2024 года, в 14.30 по времени Астаны руководство Компании проведет веб-трансляцию презентации и конференц-звонок в режиме реального времени с сессией вопросов и ответов. Презентация результатов за третий квартал 2024 года и запись вебкаста будут доступны на сайте компании <https://ir.airastana.com>.

Подключиться к веб-трансляции можно по следующим ссылкам:

На английском языке: [Air Astana Q3 2024 Webcast](#)

На русском языке: [Air Astana Q3 2024 Webcast](#)

Финансовая отчетность по МСФО за 9 месяцев 2024 года доступна на веб-сайте Компании в разделе «Финансовая отчетность» <https://ir.airastana.com>.

Контакты:

Группа Air Astana

Ирина Мартинез (Руководитель по связям с инвесторами)
Белла Тормышева (Вице-президент по корпоративным коммуникациям)

investor.relations@airastana.com
media@airastana.com

Instinctif Partners (IR и PR консультант Группы Air Astana)

Галина Кулачек
Ханна Скотт

airastana@instinctif.com
+44 20 7457 2020

О Группе Air Astana

Группа Air Astana является крупнейшей группой авиакомпаний в регионах Центральной Азии и Кавказа по объему выручки и размеру воздушного флота. Группа эксплуатирует парк воздушных судов, состоящий из 57 самолетов, распределенных между Air Astana, авиакомпанией полного цикла, который выполнил свой первый рейс в 2002 году, и бюджетным перевозчиком FlyArystan, созданным в 2019 году. Группа обеспечивает регулярные, прямые и транзитные, ближнемагистральные и дальнемагистральные пассажирские и грузовые авиаперевозки на внутренних, региональных и международных маршрутах по Центральной Азии, Кавказу, Дальнему Востоку, Ближнему Востоку, Индии и Европе. Air Astana двенадцать раз была признана «Лучшей авиакомпанией Центральной Азии и СНГ» по версии Skytrax World Airline Awards и получила в восьмой раз подряд награду в категории «Лучшее бортовое обслуживание в Центральной Азии и СНГ». FlyArystan был признан как «Лучший бюджетный перевозчик в Центральной Азии и СНГ» на церемонии Skytrax второй раз. Кроме того, Air Astana получила пятизвездочный рейтинг в категории крупнейших авиакомпаний от APEX (Airline Passenger Experience Association). Ценные бумаги Группы размещены на Казахстанской фондовой бирже, Astana International Exchange и Лондонской фондовой бирже (тикер: AIRA).

Глоссарий:

EBITDAR: Показатель EBITDAR: определяется как прибыль за период до вычета (расходов)/экономии по подоходному налогу, финансовых доходов, финансовых расходов, убытка от курсовой разницы, нетто и расходов по износу и амортизации, а также расходов по аренде (включая переменные расходы по аренде воздушных судов, расходы по аренде запасных двигателей, аренду запасных частей, затраты на аренду имущества (аренда офисных помещений), аренда оборудования, техники и наземного оборудования)

ВПКМ (RPK): выполненные пассажиро-километры

Доходы на ППКМ (RASK): удельный доход на предельный пассажиро-километр

ППКМ (ASK): предельные пассажиро-километры

Показатель своевременности (OTP): показатель своевременности выполнения рейсов

Расходы на ППКМ (CASK): удельный расход на предельный пассажиро-километр

Отказ от ответственности

Настоящий документ был подготовлен Акционерным обществом «Эйр Астана» («Компания») и относится к Компании и ее дочерней компании (вместе «Группа»), и к информации, содержащейся в этом документе («Информация»), относится следующее.

Информация не претендует на то, чтобы содержать полную, точную или полную информацию, необходимую для оценки Компании или Группы и/или ее финансового положения. Информация не представляет собой рекомендацию в отношении каких-либо ценных бумаг Компании или любого другого члена Группы. Соглашаясь на доступ к Информации, вы (i) соглашаетесь соблюдать вышеуказанные ограничения; и (ii) прочитали, поняли и согласились соблюдать содержание настоящего заявления об отказе от ответственности.

Никакие заявления, гарантии или обязательства, явные или подразумеваемые, не делаются Компанией или любым из соответствующих аффилированных лиц Компании или любым из их соответствующих директоров, должностных лиц, партнеров, несущих личную ответственность, сотрудниками, агентами и консультантами или советниками или любым другим лицом в отношении справедливости, точности, полноты или правильности Информации или содержащихся в ней мнений или любого другого заявления, связанного с Компанией или Группой сделанного или подразумеваемого, и не следует полагаться на них для любых целей, включая, помимо прочего, любые инвестиционные соображения. Никакая ответственность, обязательство или ответственность, возникающая в результате правонарушения, контракта или иным образом, не принимается и не будет принята Компанией или любым из их соответствующих Партнеров или любым другим лицом за любые убытки, затраты или ущерб, каким бы образом они ни возникли в результате какого-либо использования Информации или информации или мнений, а также любых ошибок, упущений или искажений, содержащихся в ней или иным образом возникающих в связи с ней. Этот документ не предназначен для предоставления консультаций по бухгалтерскому учету, юридическим или налоговым вопросам и на него не следует полагаться, а также не представляет собой рекомендации относительно какой-либо транзакции.

Данная Информация включает определенные финансовые показатели, не представленные в соответствии с МСФО. Компания использует эти показатели, не относящиеся к МСФО, в качестве дополнительной информации к своей финансовой информации по МСФО. Показатели, не соответствующие МСФО, не определены и не представлены в соответствии с МСФО. Показатели, не относящиеся к МСФО, не являются показателями операционной деятельности Компании в соответствии с МСФО и не должны использоваться вместо или рассматриваться в качестве альтернативы любым показателям эффективности и/или ликвидности в соответствии с МСФО. Кроме того, Информация содержит определенную финансовую информацию, основанную на внутренних отчетах и управленческой отчетности Компании, которая не подвергалась и не будет подвергаться аудиту или проверке. Любые показатели и другая информация, не относящиеся к МСФО, не могут указывать на исторические результаты деятельности Группы, а также не предназначены для прогнозирования будущих результатов. Эти меры и информация могут быть несопоставимы с теми, которые используются другими компаниями под теми же или похожими названиями. Таким образом, не следует чрезмерно полагаться на эту информацию, не соответствующую МСФО, и другую информацию.

Рыночные данные и некоторые отраслевые прогнозы, включенные в Информацию, были получены на основе внутренних опросов, оценок, отчетов и исследований, где это необходимо, а также внешних исследований рынка, общедоступной информации и отраслевых публикаций. Ни Компания, ни кто-либо из сотрудников не проверяли независимо точность любых таких рыночных данных и отраслевых прогнозов и не давали никаких заявлений или гарантий в отношении них. Такие данные и прогнозы включены сюда только в информационных целях. Кроме того, некоторые данные об отрасли, рынке и конкурентном положении, содержащиеся в настоящей Информации, взяты из собственных внутренних исследований и оценок Компании, основанных на знаниях и опыте руководства Компании на рынках, на которых работает Группа. Хотя Компания добросовестно полагает, что такие исследования и оценки являются разумными и надежными, они, а также лежащая в их основе методология и предположения не проверялись каким-либо независимым источником на предмет точности или полноты и могут быть изменены.

Компания не может гарантировать, что третья сторона, использующая другие методы для сбора, анализа или расчета рыночной информации и данных, получит или создаст те же результаты. Кроме того, конкуренты Группы могут определять Группу и ее рынки иначе, чем Компания. Соответственно, вам не следует полагаться на какие-либо данные об отрасли, рынке или конкурентном положении, содержащиеся в этой Информации.

Информация содержит заявления прогнозного характера. Все заявления, кроме заявлений об исторических фактах, включенных в Информацию, являются прогнозными заявлениями. Заявления прогнозного характера отражают текущие ожидания и прогнозы Компании в отношении ее финансового состояния, результатов деятельности, планов, целей, будущих результатов и бизнеса. Эти заявления могут включать, помимо прочего, любые заявления, которым предшествуют, после которых следуют или включающие такие слова, как «цель», «полагать», «ожидать», «цель», «намереваться», «может», «предполагать», «оценивать» «план», «проект», «будет», «может иметь», «вероятно», «должен», «будет», «мог бы» и другие слова и термины, имеющие сходное или отрицательное значение. Такие прогнозные заявления включают в себя известные и неизвестные риски, неопределенности и другие важные факторы, находящиеся вне контроля Компании, которые могут привести к тому, что фактические результаты, показатели или достижения Группы будут существенно отличаться от ожидаемых результатов, показателей или достижений, выраженных или подразумеваемых в таких прогнозных заявлениях. Такие прогнозные заявления основаны на многочисленных предположениях относительно нынешних и будущих бизнес-стратегий Группы, а также условий, в которых она будет работать в будущем. Никаких заявлений, гарантий или обязательств, явных или подразумеваемых, не делается и не следует полагаться на справедливость, точность, полноту или правильность Информации или содержащихся в ней мнений.

Информация не прошла независимую проверку и не будет обновляться. Информация, включая, помимо прочего, прогнозные заявления, применима только на дату настоящего документа и не предназначена для предоставления каких-либо гарантий относительно будущих результатов. Компания прямо отказывается от каких-либо обязательств или обязательств по распространению любых обновлений или исправлений Информации, включая любые финансовые данные или прогнозные заявления, и не берет на себя никаких обязательств публично публиковать любые изменения, которые она может внести в Информацию, которые могут возникнуть в результате любого изменения в ожиданиях Компании, любые изменения в событиях, условиях или обстоятельствах, на которых основаны эти прогнозные заявления, или другие события или обстоятельства, возникающие после даты настоящего документа.