

ГРУППА «ЭЙР АСТАНА»

РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 1 КВАРТАЛ 2026 ГОДА

Презентация для инвесторов

*Гибкость и устойчивость —
адаптация к кризису на Ближнем Востоке*

1 кв. 2026 | Финансовые результаты

*Отказ от ответственности: Данная презентация содержит прогнозные заявления.
Полный текст оговорки приведён в приложении*



Результаты деятельности Группы и ключевые операционные показатели

В ЭТОМ РАЗДЕЛЕ

- Краткий обзор
- Основные показатели эффективности — Группа, Air Astana и FlyArystan
- Своевременность выполнения рейсов и операционная надежность
- Парк воздушных судов
- Расширение сети и наращивание провозных емкостей



Ибрахим Жанлыел

Главный исполнительный директор

Непростой 1 квартал 2026 года - но кризис на Ближнем Востоке открывает новые возможности, исполнение планов определит результаты года

01

Сложный 1 квартал

- Проблемы с двигателями Pratt & Whitney сдерживают операционную деятельность
- Укрепление тенге оказывает влияние на показатель затрат на ППКМ
- Давление со стороны затрат на персонал и ИТО в квартале с низким ростом показателя ППКМ

02

Новая норма-кризис как возможность

- Фокус на хабах Алматы и Астаны позволяет перераспределять провозные емкости
- Тенденции спроса развиваются в положительном направлении
- Гибкость и устойчивость, проверенные в ходе предыдущих циклов

03

Риски по-прежнему остаются существенными

- Геополитика - частичная реализация, возможна дальнейшая эскалация
- Волатильность тенге из-за привязанной к доллару США маржи
- Односторонние меры по изменению стоимости аэропортовых сборов

04

Четкие приоритеты руководства

- Активные переговоры с Pratt & Whitney
- Антициклические меры по оптимизации провозных емкостей и сети
- Экономия топлива и пересмотр затрат с нуля
- Инвестиции в коммерческие и дистрибьюторские технологии

Значительный рост выручки и посещаемости в 1 кв. 2026, частично нивелированный давлением со стороны затрат и курсовыми колебаниями

| | | | | | | | |
|--|--|---|--|--|---|---|--|
| ВЫРУЧКА 331 млн. долларов США ▲ 13,2% | ПАССАЖИРЫ 1,95 млн. ▼ 3,3% | ППКМ 4,7 млрд. ▲ 0,7% | КОЭФФИЦИЕНТ ЗАГРУЗКИ 83,3% ▲ 1,8 пп. | ВПКМ 7,01 центов США ▲ 12,4% | Затраты на ППКМ 7,30 центов США ▲ 19,8% | ЕБИТДАР 48 млн. долларов США ▼ 19,6% | ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (21) млн. долларов США ▼ \$13,8 млн. |
|--|--|---|--|--|---|---|--|

01 Рост выручки и пассажиропотока

несмотря на рыночную конъюнктуру и нехватку провозных емкостей

02 Быстрое перераспределение ресурсов

в связи с нестабильной обстановкой на Ближнем Востоке

03 Поставки топлива и давление на цены на авиационное топливо

остаются основными рисками

04 Развитие долгосрочной стратегии развития маршрутной сети

добавление новых маршрутов и увеличение частоты рейсов

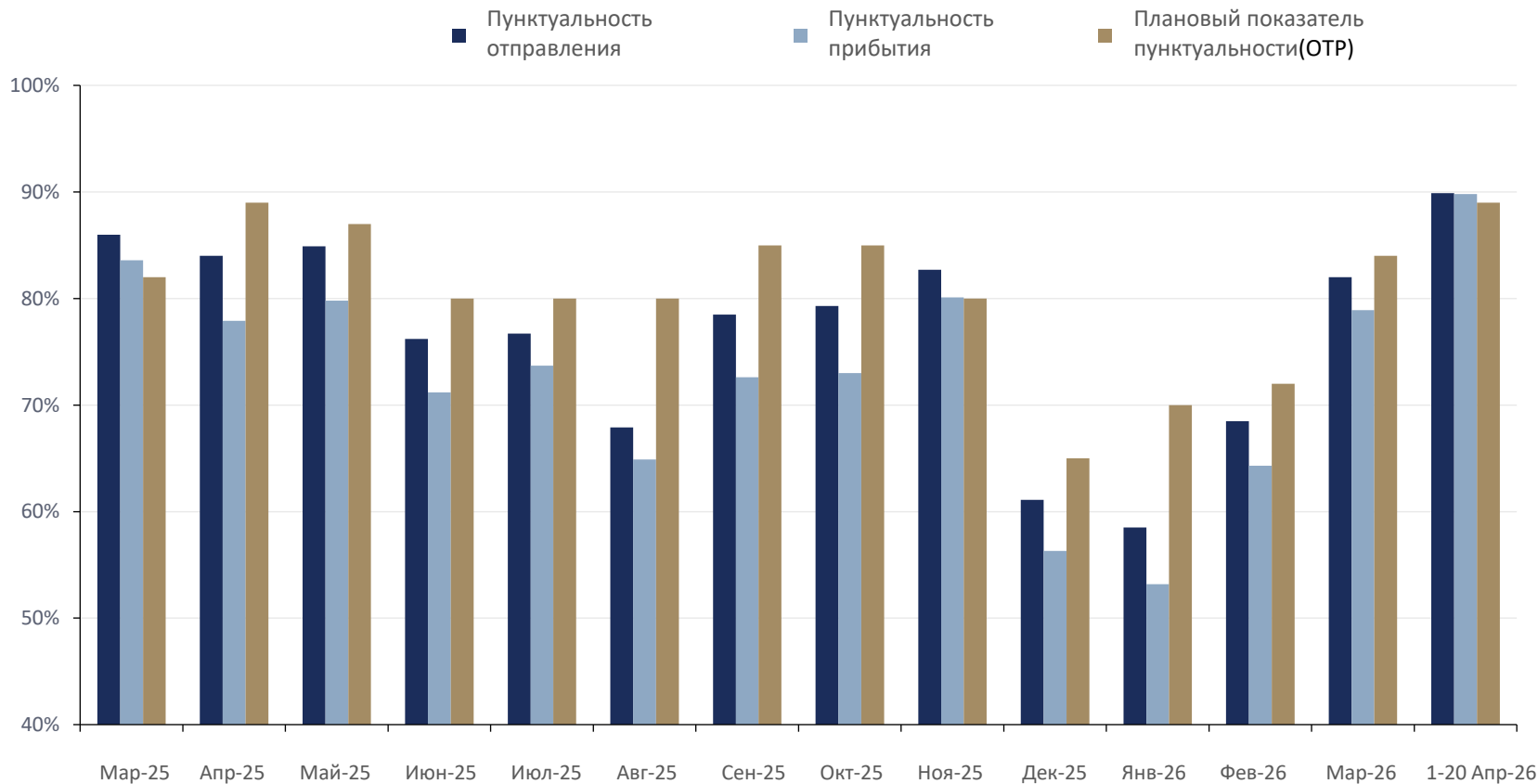
05 Высокий уровень ликвидности

поддержка устойчивости на протяжении всего цикла

06 Показатели улучшились по сравнению с предыдущим годом

благодаря более высокому коэффициенту загрузки и более высокой доходности

В апреле показатель своевременного выполнения рейсов восстановился до 90% после падения в первом квартале, вызванного погодными условиями и ограничениями в воздушном пространстве Ирана



ПУНКТУАЛЬНОСТЬ ВЫПОЛНЕНИЯ С НАЧАЛА ГОДА

70%

▼ 5 пп. по сравнению г/г. | с планом 75%

АПРЕЛЬ 2026

90%

▲ 6 пп. по сравнению г/г. 84%

ОСНОВНЫЕ ПРИЧИНЫ ЗАДЕРЖЕК С НАЧАЛА ГОДА

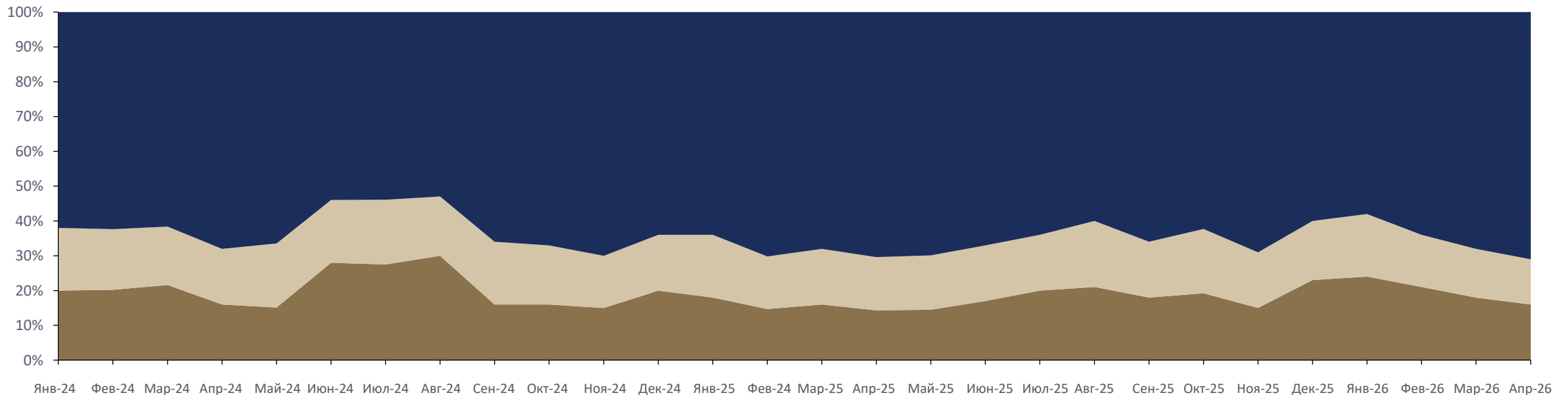
| | |
|---|-----|
| АТС / слот | 25% |
| Ротация самолетов | 23% |
| Погодные условия | 13% |
| Удобство пассажиров | 6% |
| Наземное обслуживание самолетов | 6% |
| Блок-время / Технические вопросы / Прочее | 27% |

Источник: Данные об операционной деятельности группы «Эйр Астана», март 2025 г. – апрель 2026 г. (1–20 апреля 2026 г. — неполный месяц).

Индекс NPS в апреле восстановился до отметки 56 после слабого начала года – вернувшись к уровням предыдущего года

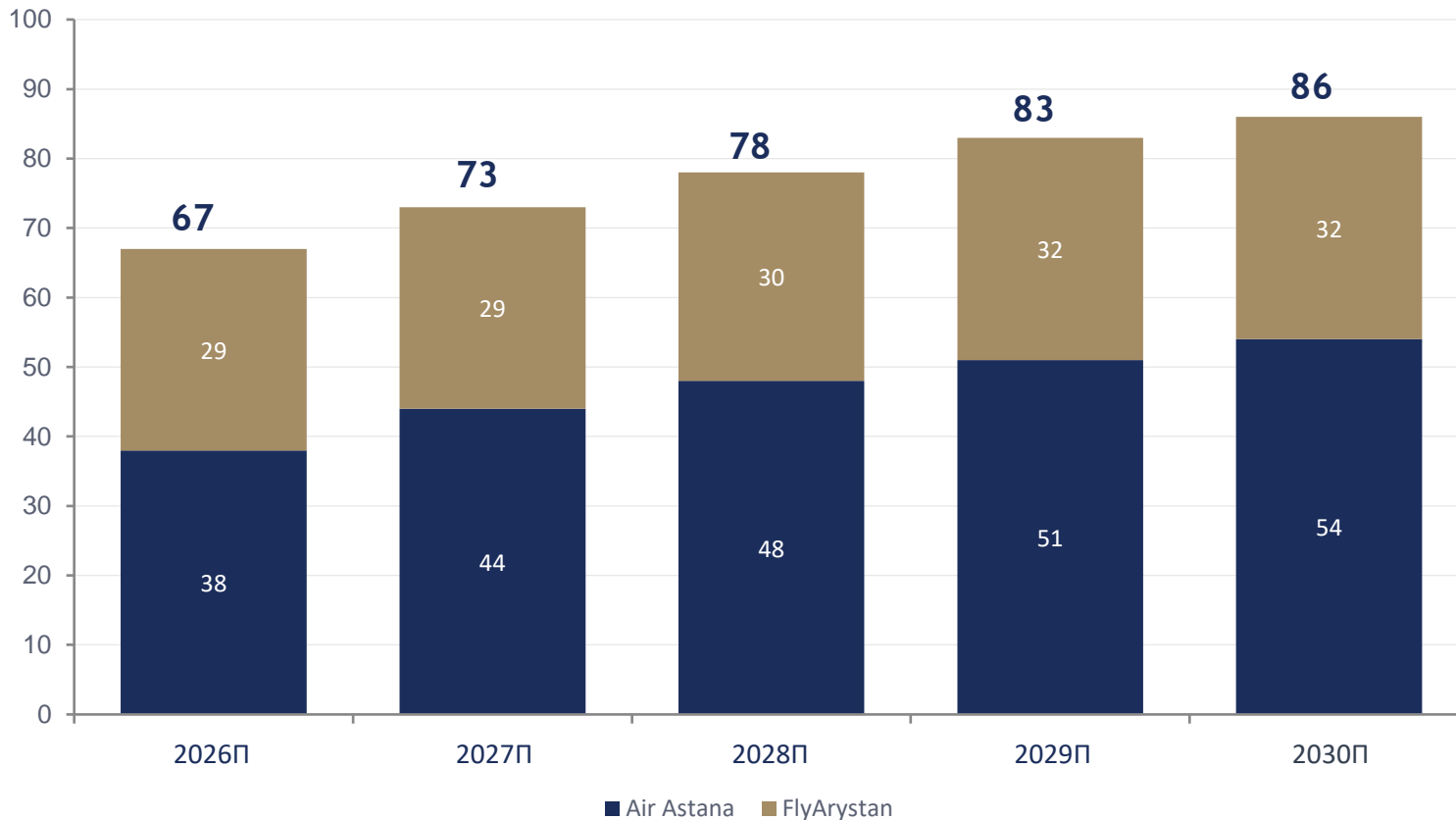


■ Недовольные ■ Нейтральные ■ Лояльные



Источник: Опрос клиентов группы «Эйр Астана» «Насколько вероятно, что вы порекомендуете «Эйр Астану»?». Ежемесячно, январь 2024 г. – апрель 2026 г. Апрель 2026 г. = первые 27 дней.

К 2030 году парк воздушных судов увеличится с 67 до 86 единиц, при этом средний возраст самолетов останется на уровне около 7 лет



ЦЕЛЬОВОЙ ФЛОТ НА 2030 г.

86

самолетов к концу 2030 года

СРЕДНИЙ ВОЗРАСТ
САМОЛЕТОВ

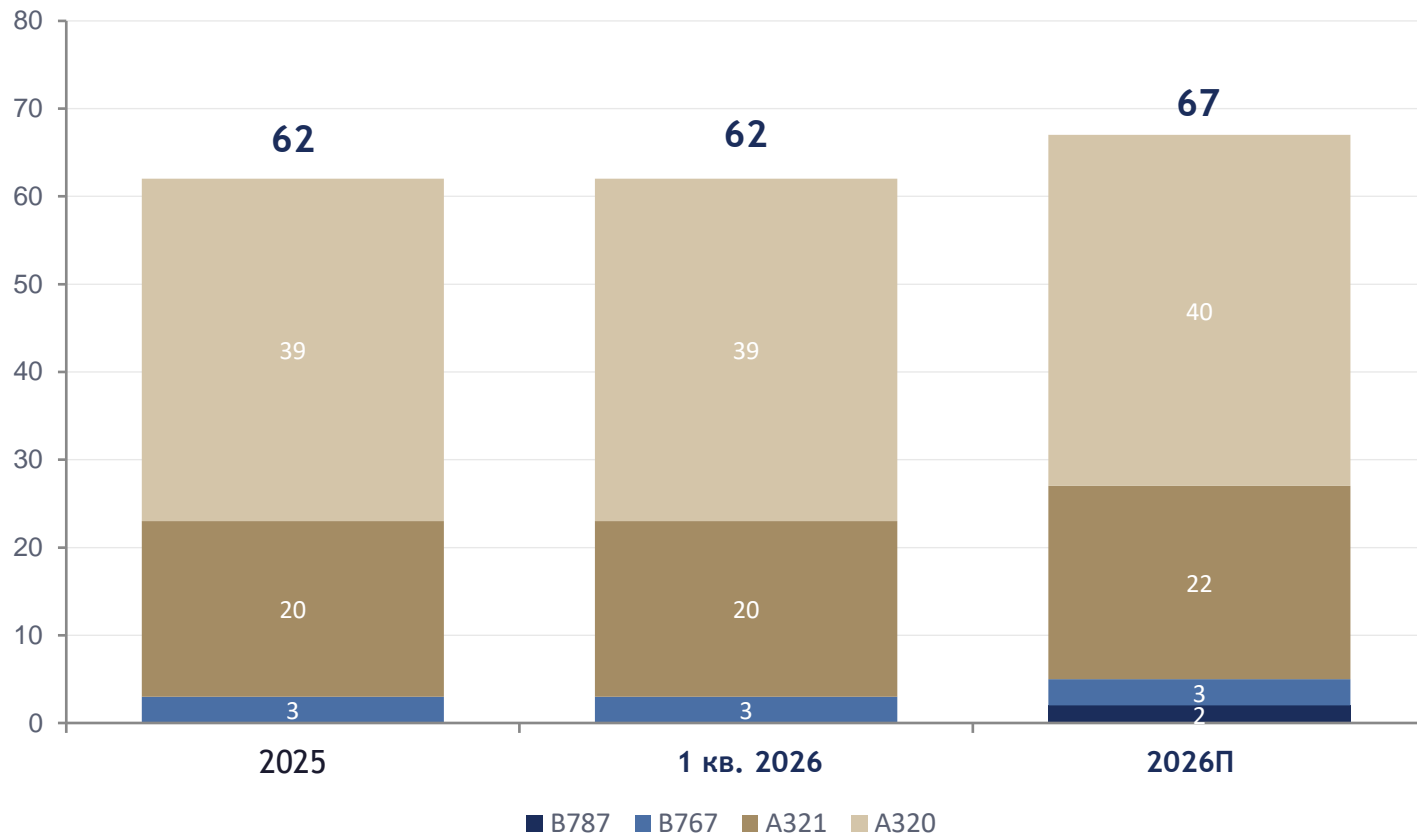
~7,0 лет

Сохранение стабильности на протяжении всего периода расширения – современный и экономичный флот

ПОСТАВКИ В 2026

2× B787 · 2× A321 · 1× A320

Упрощенный флот; Портфель заказов на B787 и A320NEO открывает перспективы роста после 2030 года



ПОРТФЕЛЬ ЗАКАЗОВ – ПОСЛЕ 2030

до

15

Широкофюзеляжные Boeing 787

Поставка 2031–2035

до

50

Узкофюзеляжные Airbus A320 NEO

Поставка с 2031

Источник: План парка воздушных судов группы «Эйр Астана».

Новая норма — растущий спрос со стороны региональных и международных рынков

Казахстан

Внутренний рынок - стимулирование авиаперелетов

ППКМ г/г. ВПКМ г/г.

▼ 7% ▼ 9%

Центральная Азия/ Кавказ

Ближние рынки - самый быстрорастущий авиационный рынок в мире

ППКМ г/г. ВПКМ г/г.

▲ 2% ▲ 15%

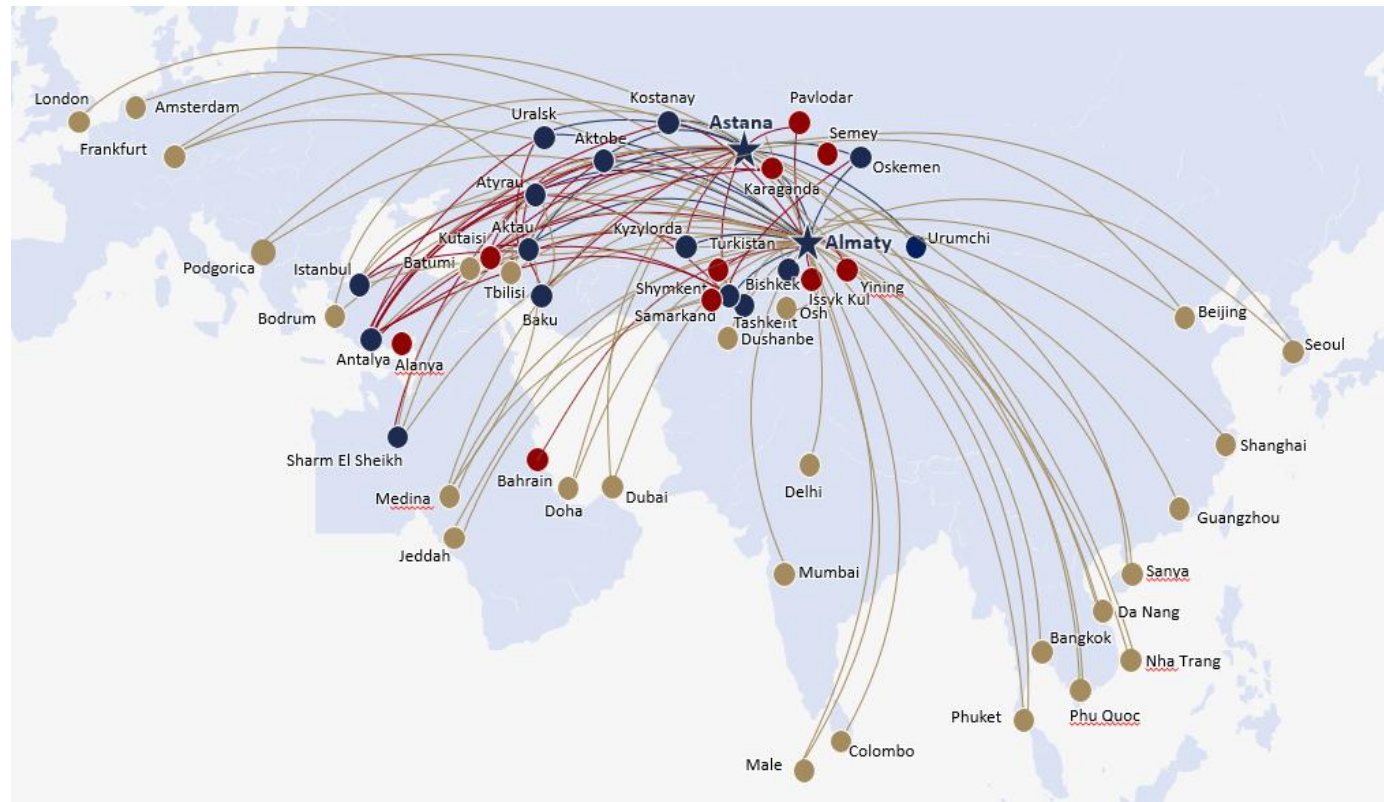
Международные

На пересечении евразийских мегарынков

ППКМ г/г. ВПКМ г/г.

▲ 7% ▲ 13%

МАРШРУТНАЯ СЕТЬ ГРУППЫ «ЭЙР АСТАНА»



Рост спроса со стороны Китая и Индии перераспределяет емкости с более слабого внутреннего рынка - динамическое распределение ресурсов в режиме реального времени.

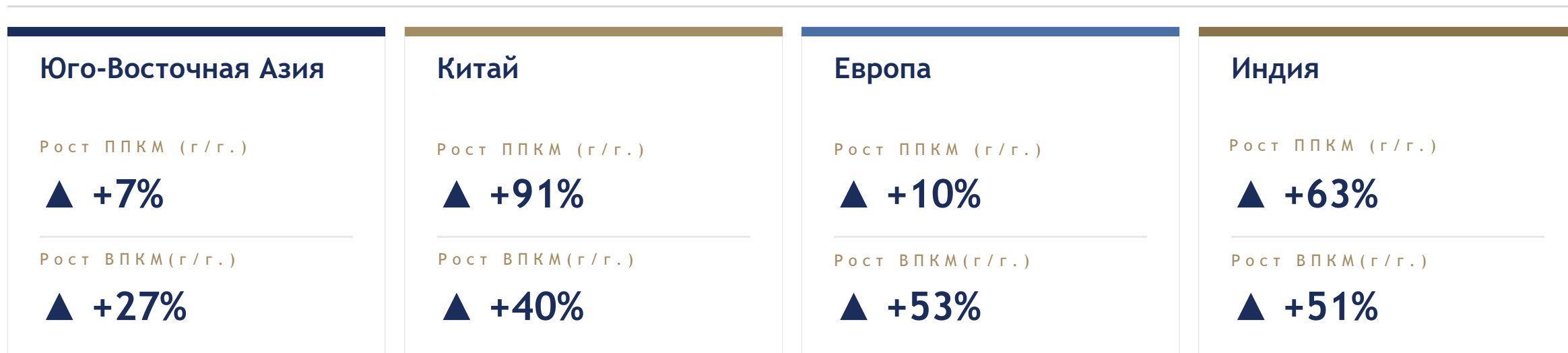
Новая норма - оперативное перераспределение провозных емкостей Группы: сокращение направлений на Ближнем Востоке и в Турции, и рост по Китаю в 3 раза.



*Дальний восток – Включая Египет

Источник: план провозных емкостей Группы «Эйр Астана», июнь 2025 г. по сравнению с июнем 2026 г. (после перераспределения)

Рост мощностей в регионах в марте был поддержан устойчивой доходностью, при этом FlyArystan вернулся к международному росту.



FLYARYSTAN — ВОЗОБНОВЛЕНИЕ
МЕЖДУНАРОДНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ

Возвращение к росту на
международных рынках

Открытие новых маршрутов по четырём ключевым коридорам развивающихся рынков*

+ 5

Китай

+ 2

Узбекистан

+ 2

Кавказский
регион

+ 2

Турция

* Включая направления на рассмотрении

Источник: коммерческие данные Группы «Эйр Астана», март 2026 года. Показатели роста ППКМ/доходы на ППКМ по регионам подлежат уточнению.

ФИНАНСОВЫЙ ОБЗОР

Группа, Air Astana и FlyArystan

В ЭТОМ РАЗДЕЛЕ

- Операционные показатели эффективности
- Динамика выручки
- Траектория удельных затрат
- Показатели EBITDAR, EBIT и чистой прибыли
- Структура баланса, ликвидность и уровень долговой нагрузки



Гонсалу Пиреш

Исполнительный директор по финансам

Air Astana обеспечила рост ППКМ и увеличение выручки Группы, при этом маржинальность FlyArystan сохранилась, несмотря на сокращение провозных емкостей.

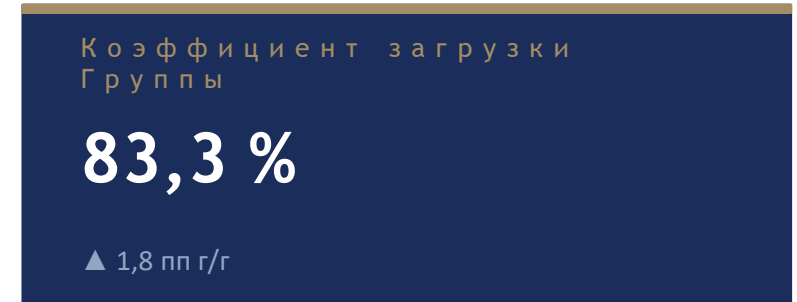
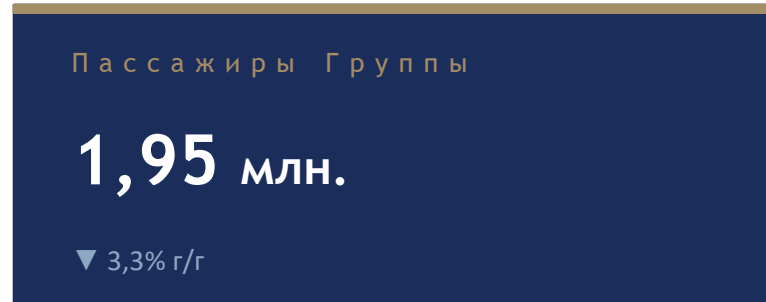
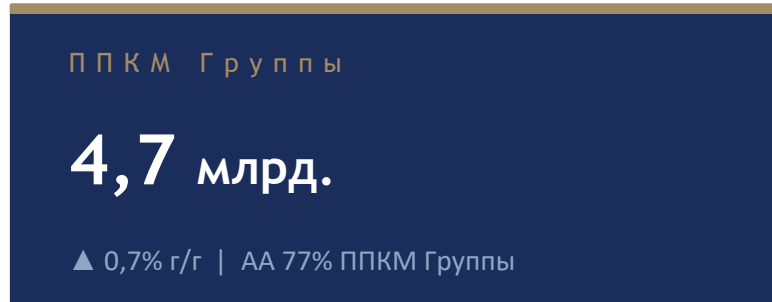
| | Группа | | | AIR ASTANA | | | FLYARYSTAN | | |
|--|------------|------------|---------|------------|------------|---------|------------|------------|---------|
| | 1 кв. 2026 | 1 кв. 2025 | % г/г | 1 кв. 2026 | 1 кв. 2025 | % г/г | 1 кв. 2026 | 1 кв. 2025 | % г/г |
| О П Е Р А Ц И О Н Н Ы Е | | | | | | | | | |
| ППКМ (млрд.) | 4,72 | 4,69 | +0,7% | 3,6 | 3,4 | +6,3% | 1,1 | 1,3 | -14,1% |
| ВПКМ (млрд.) | 3,94 | 3,82 | +3,0% | 3 | 2,7 | +9,5% | 0,9 | 1,1 | -13,6% |
| Среднее количество воздушных судов | 62 | 59 | +5,1% | 34 | 34,3 | -1,0% | 28 | 24,7 | +13,5% |
| Выручка на ППКМ (центы США) | 7,01 | 6,23 | +12,4% | 7,42 | 6,93 | +7,1% | 5,68 | 4,41 | +28,6% |
| Затраты на ППКМ (центы США) | 7,3 | 6,09 | +19,8% | 7,69 | 6,64 | +15,7% | 6,28 | 4,85 | +29,4% |
| Затраты на ППКМ без учета топлива (центы США) | 5,7 | 4,64 | +22,9% | 6,07 | 5,12 | +18,6% | 4,71 | 3,57 | +32,1% |
| Ф И Н А Н С О В Ы Е (м л н д о л л . С Ш А) | | | | | | | | | |
| Выручка и прочие доходы | 331 | 292,4 | +13,2% | 287,8 | 257 | +12,0% | 80,1 | 67,5 | +18,6% |
| ЕБИТДАР* | 48,2 | 59,9 | -19,6% | 41,3 | 50,5 | -18,2% | 4,1 | 6,6 | -37,6% |
| Маржа ЕБИТДАР (%)* | 14,6 | 20,5 | -5,9 пп | 15,3 | 21,3 | -6,0 пп | 6,6 | 11,8 | -5,1 пп |

*Далее без учета внутригрупповой выручки от лизинга и аутсорсинга.

1 кв. 2026 года с учетом внутригрупповой выручки от лизинга: выручка на ППКМ Air Astana — 7,94 цента США (+5,3%), выручка на ППКМ FlyArystan — 7,29 цента США (+38,0%). Затраты на ППКМ Air Astana — 8,20 цента США (+13,2%), затраты на ППКМ FlyArystan — 7,89 цента США (+37,9%).

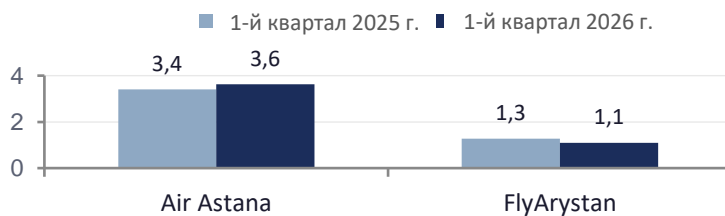
Источник: Группа «Эйр Астана», неаудированная управленческая отчетность по МСФО. Показатели выручки на ППКМ / расходы на ППКМ представлены в центах США на один ППКМ.

ППКМ Группы в целом остался стабильным, при этом коэффициент загрузки вырос на 1,8 пп. – рост Air Astana компенсировал сокращение мощностей FlyArystan.



ППКМ

млрд.



AA ▲ 6,3%

FA ▼ 14,1%

ПАССАЖИРЫ

млн.



AA ▲ 2,8%

FA ▼ 10,8%

КОЭФФИЦИЕНТ ЗАГРУЗКИ

%, по компаниям



AA ▲ 2,4 пп

FA ▲ 0,5 пп

Источник: Группа «Эйр Астана», неаудированная управленческая отчетность за 1 кв. 2026 г. по сравнению с 1 кв. 2025 г. Доля транзитного трафика увеличилась с 10% до 13%..

Выручка Группы выросла на 13% до 331 млн долл. США за счёт роста доходности; восстановление возглавил FlyArystan с ростом выручки на ППКМ на 29%.

В Ы Р У Ч К А Г Р У П П Ы

331,0 млн. долларов США

▲ 13,2% г/г

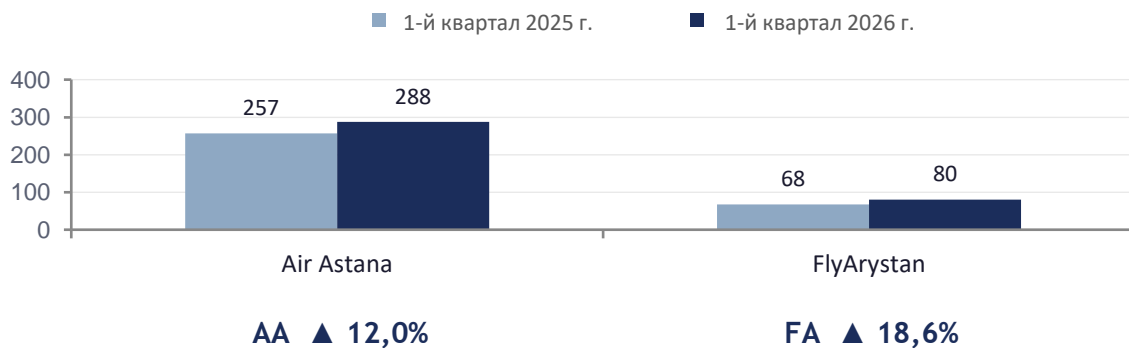
В П К М Г Р У П П Ы

7,01 центов США

▲ 12,4% г/г | центов США на ППКМ

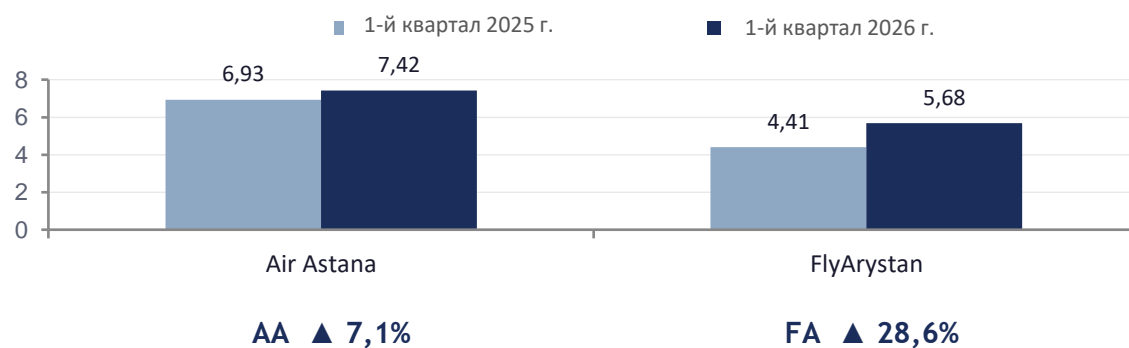
В Ы Р У Ч К А

млн. США, по компаниям



В П К М

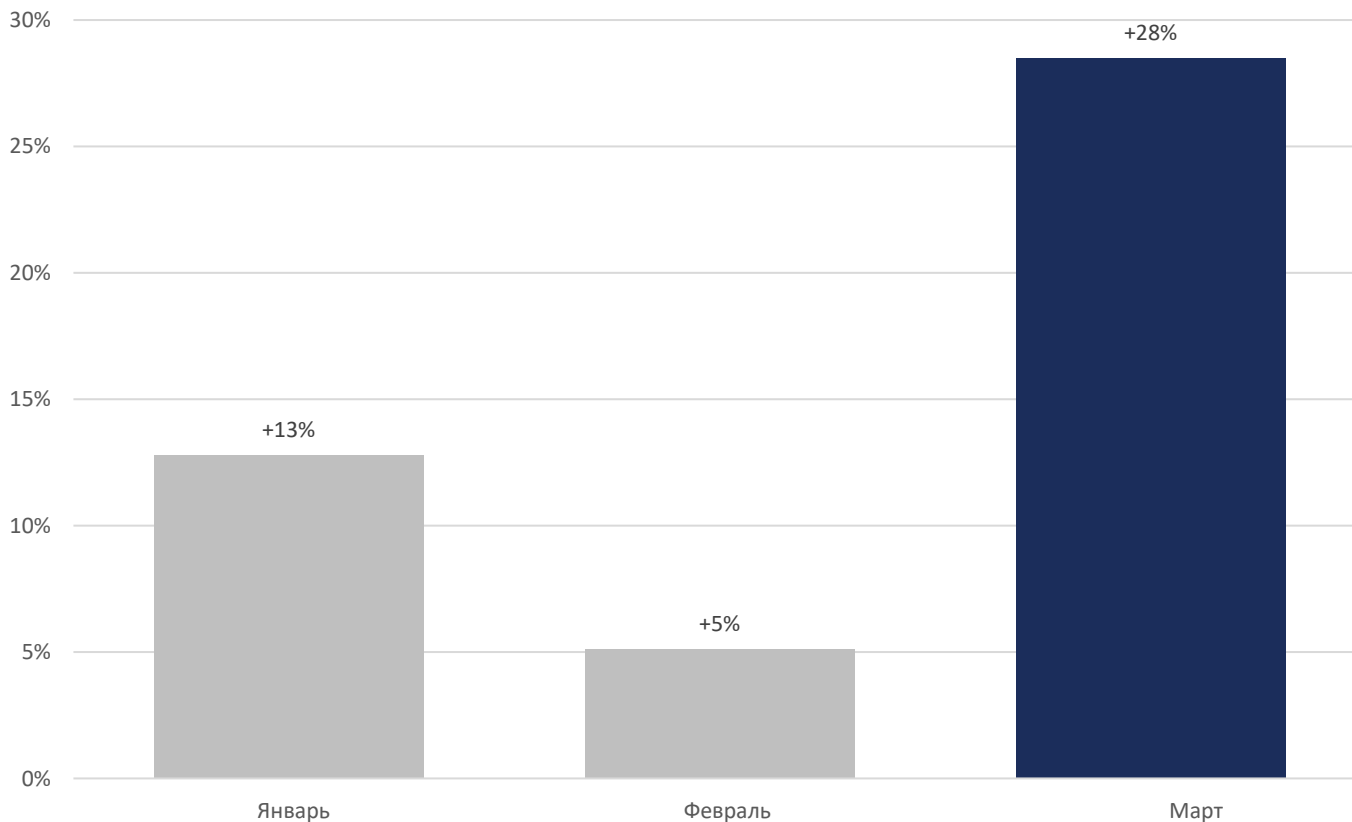
центов США на ППКМ, по компаниям



Источник: Группа «Эйр Астана», неаудированная управленческая отчетность по МСФО. Выручка на ППКМ — выручка на доступный кресло-километр.

В марте показатель Выручки на ППКМ вырос до 28 % в годовом исчислении, что отражает новую реальность - ценообразование, определяемое спросом, и ростом надбавок

Выручка на ППКМ: изменение в % в годовом исчислении | 1-й квартал 2026 г.



Выручка на ППКМ за Март -
ЧТО СПОСОБСТВОВАЛО ЭТОМУ РОСТУ?

ОСНОВНАЯ ТЕНДЕНЦИЯ

+9%

Показатель годового темпа роста за 1-й квартал по состоянию на начало марта (структурное снижение)

РАМАДАН + НОВАЯ НОРМА

+18%

Резкий рост спроса и повышение доходности в период праздника Наурыз

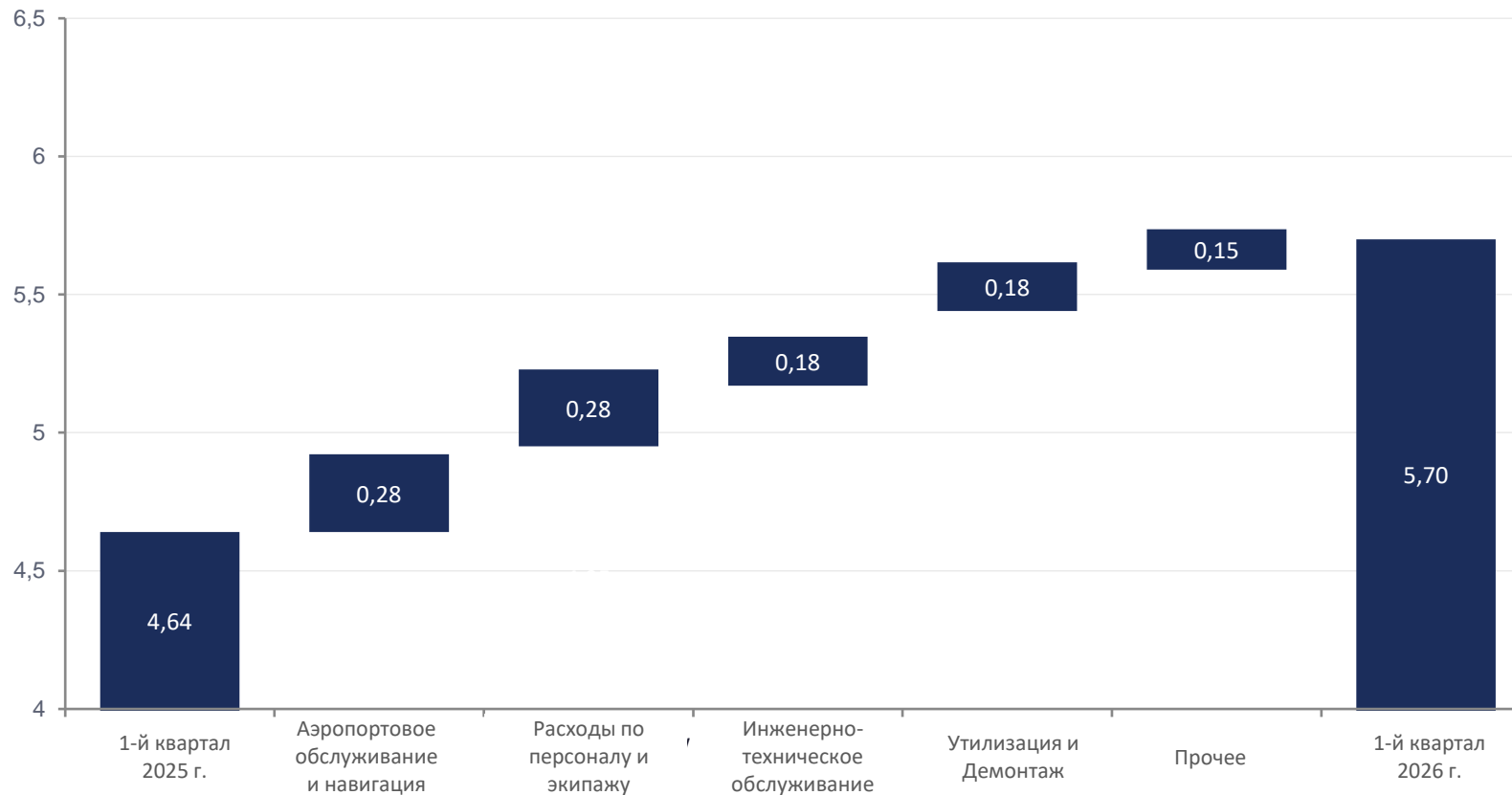
ПОВЫШЕНИЕ НАДБАВКИ YQ

+1%

С 23 марта 2026 года (дата оформления билета) ко всем тарифам применяется повышение топливного сбора (YQ)

Источник: внутренние данные группы «Эйр Астана» Выручки на ППКМ, январь – март 2026 года.

Факторы изменения затрат на ППКМ без учета затрат на топливо: Утилизация и Демонтаж, ИТО являются основными факторами роста затрат



КОММЕНТАРИЙ

Затраты на ППКМ без учета затрат на топливо

▲ 22,9%

по сравнению с 1-м кварталом 2025 года

- Операционные расходы выросли на 21 % по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили 345 млн. долларов США
- Увеличение затрат на имущество, оплату труда и операционную поддержку
- Распределение фиксированных и полуфиксированных затрат на меньший объем, чем планировалось
- Перекалывание давления со стороны аэропортов в виде затрат на клиентов

УДЕЛЬНЫЕ ЗАТРАТЫ

Показатель Затрат на ППКМ группы вырос на 19,8% из-за более низких объемов, чем планировалось; показатель Затрат на ППКМ без учета затрат на топливо вырос на 22,9%, что отражает меньшее снижение фиксированных затрат

Показатель Затраты на ППКМ

7,30 центов США

▲ 19,8% г/г. | центов США за ППКМ

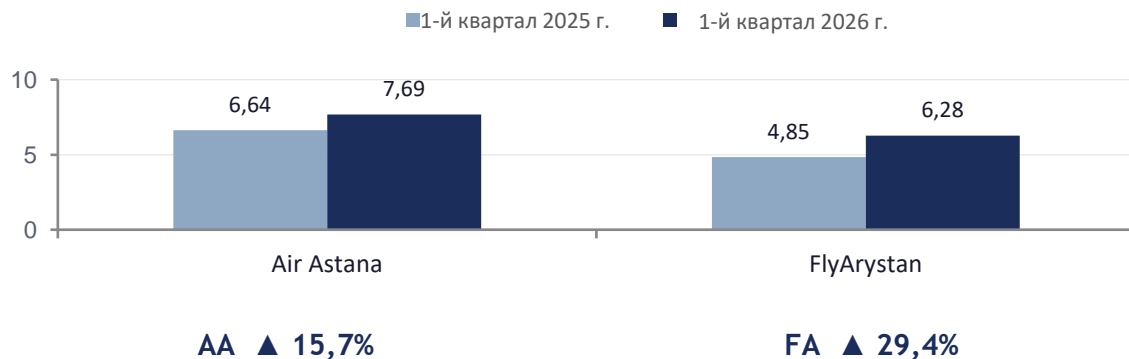
Показатель Затраты на ППКМ без учета затрат на топливо

5,70 центов США

▲ 22,9% г/г.

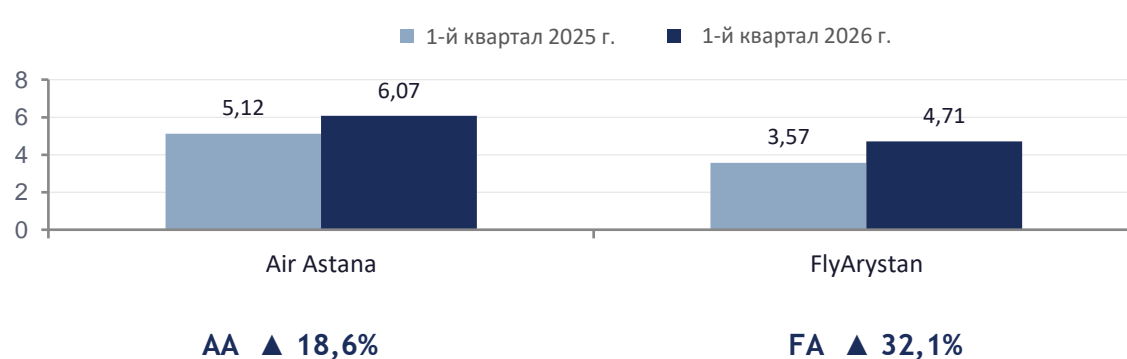
Показатель Затраты на ППКМ

В центах США за ППКМ:



Показатель Затраты на ППКМ без учета затрат на топливо

В центах США за ППКМ:



Показатель EBITDAR Группы снизился на 19,6% в годовом исчислении и составил 48,2 млн. долларов США вследствие роста CASK и сокращения емкостей

EBITDAR ГРУППЫ

48,2 млн. долл.США

▼ 19,6% г/г.

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ГРУППЫ ПО EBITDAR

14,6 %

▼ 5,9 пп г/г.

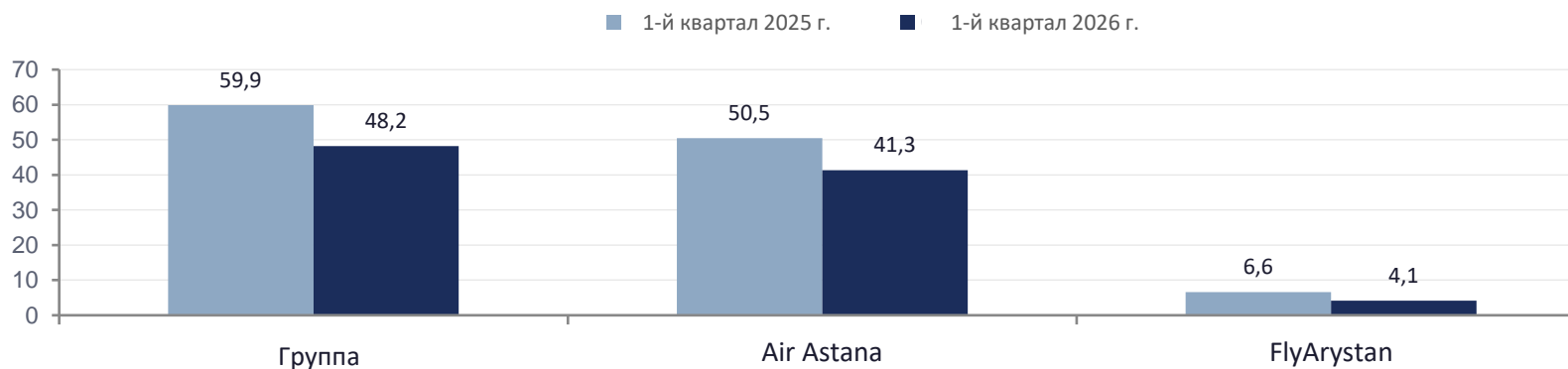
FLYARYSTAN EBITDAR

4,1 млн. долл.США

▼ 37,6% г/г. | удержанная рентабельность

EBITDAR по:

Млн. долларов США, 1-й квартал 2025 г. по сравнению с 1-м кварталом 2026 г.



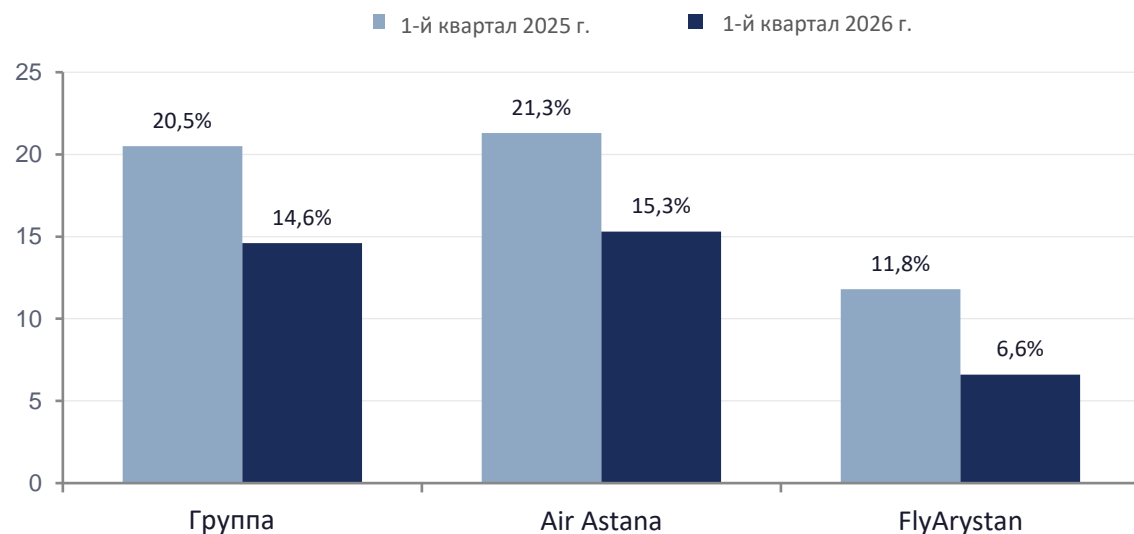
ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ

- Показатель EBITDAR Эйр Астаны снизился на 18,2% из-за сокращения объемов перевозок
- Рост затрат на рабочую силу оказал негативное влияние на показатель EBITDAR группы
- Укрепление тенге привело к снижению рентабельности Эйр Астаны, привязанной к доллару США
- Показатель EBITDAR FlyArystan снизился на 37,6%

Рентабельность по EBITDAR сократилась на 5,9 пп из-за роста затрат на ППКМ и снижения провозных емкостей; рентабельность FlyArystan осталась на прежнем уровне

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПО EBITDAR

%, по компании — 1-й квартал 2025 г. по сравнению с 1-м кварталом 2026 г.

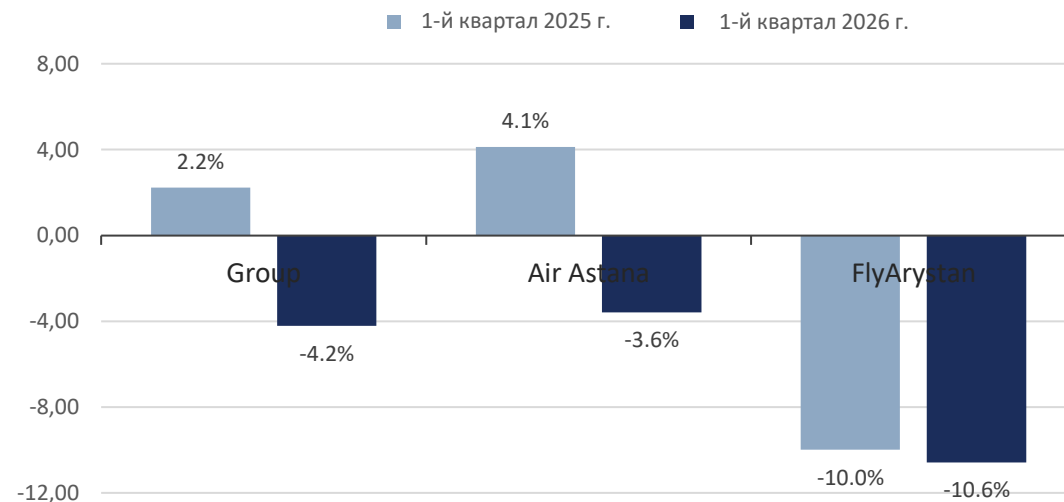


В ГОДОВОМ
исчислении:

Группа ▼ 5,9 пп | AA ▼ 6,0 пп | FA ▼ 5,1 пп

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПО EBIT

%, по компании — 1-й квартал 2025 г. по сравнению с 1-м кварталом 2026 г.

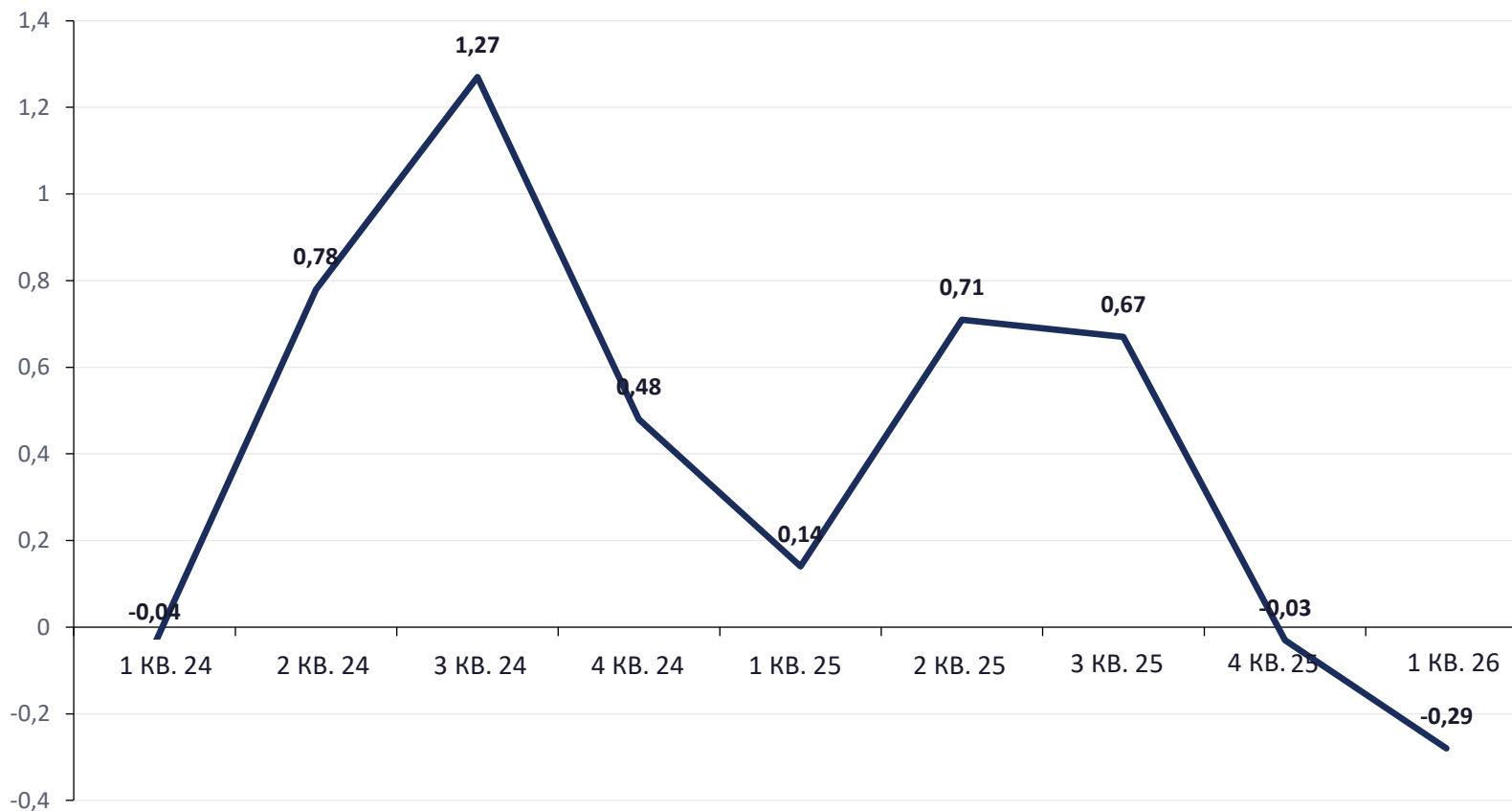


В ГОДОВОМ
исчислении:

Группа ▼ 6,4 пп | AA ▼ 7,7 пп | FA ▼ 0,6 пп

— РАЗРЫВ Выручки на ППКМ / Затрат на ППКМ

Разрыв Выручки на ППКМ / Затрат на ППКМ стал отрицательным в 1-м квартале 2026 года – впервые с 1-го квартала 2024 года – из-за роста затрат и снижения объемов



КЛЮЧЕВОЙ ВЫВОД

-0,29

Центов США на ППКМ — разрыв за 1-й квартал 2026 г.

- Первый квартал с отрицательным результатом с 1-го квартала 2024 года
- Производство в объёмах ниже запланированных привело к снижению удельных затрат
- Ориентация руководства на увеличение объемов производства будет способствовать достижению баланса между показателями Выручки на ППКМ и Затрат на ППКМ

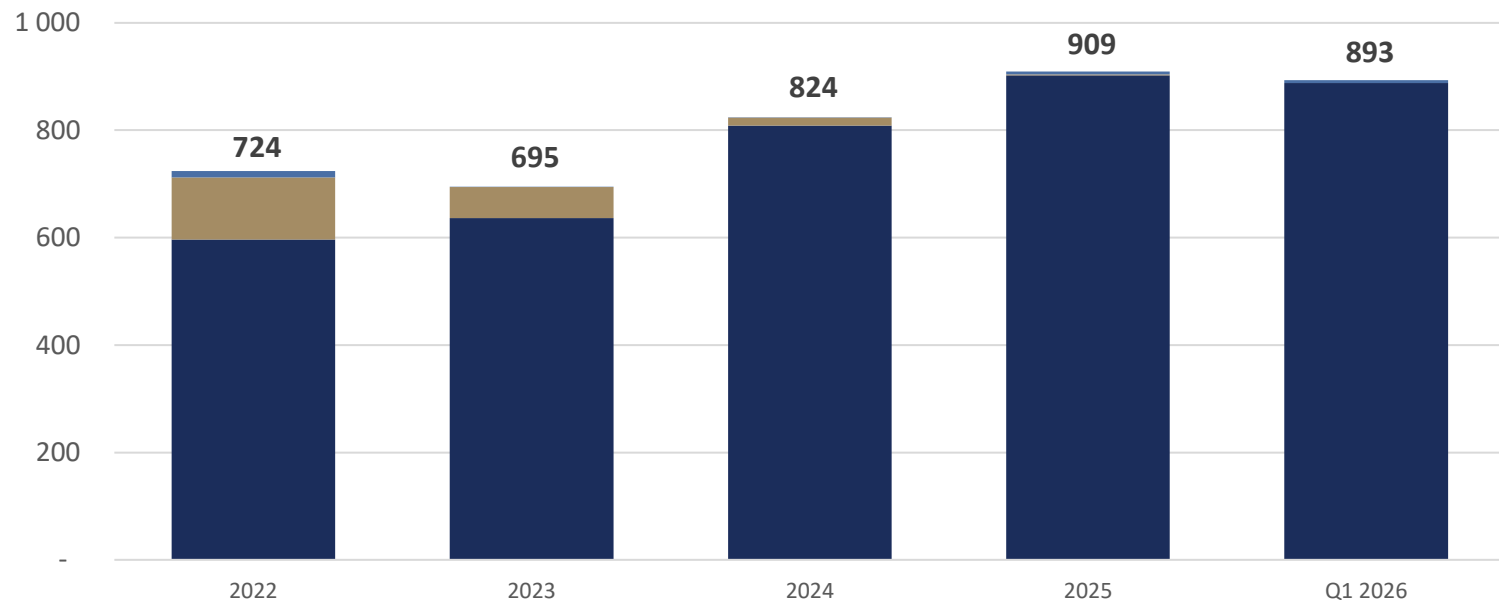
Источник: Группа «Эйр Астана», квартальный анализ выручки и затрат на единицу продукции.

Совокупный долг и чистый левэридж остаются в соответствии с планами роста и капитальных затрат

Динамика совокупного долга — млн долл. США

В совокупности: Операционная лизинг · Финансовая лизинг · Финансовая задолженность

■ Операционный лизинг ■ Финансовая лизинг ■ Финансовая задолженность



СООТНОШЕНИЕ НАЛИЧНЫХ СРЕДСТВ К ПРОДАЖАМ

30%

-2,5 пп. по сравнению с 2025

Денежные средства и их эквиваленты превышают выручку за последние 12 месяцев — сохраняется значительный запас ликвидности

ЧИСТЫЙ ДОЛГ / EBITDA

1,9x

+0,1x по сравнению с 2025

Продолжается сокращение долговой нагрузки; показатель значительно ниже установленного в кредитном соглашении порога в 3,0x.

Стратегический обзор & Инвестиционная привлекательность

В ЭТОМ РАЗДЕЛЕ

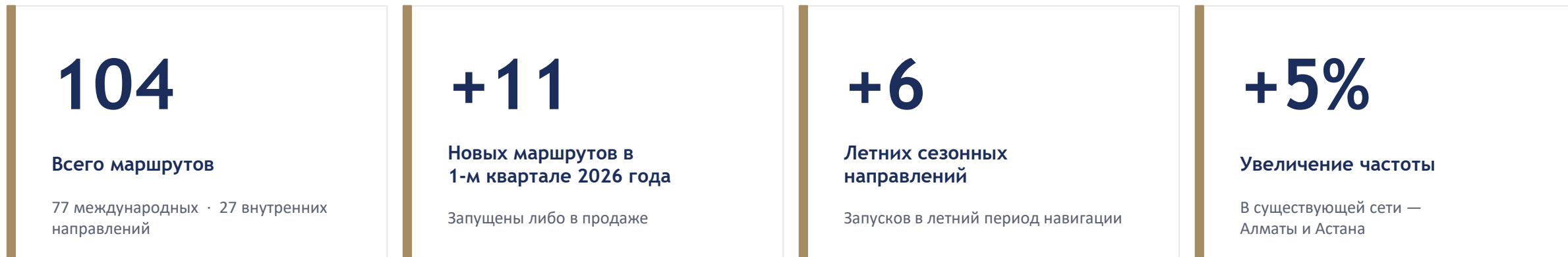
- Инвестиционная привлекательность — почему Группа «Эйр Астана»
- Основные компетенции
- Стратегические направления
- Приоритетные направления на будущее



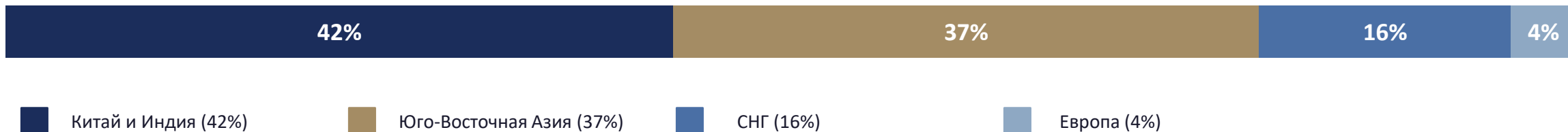
Ибрахим Жанлыел

Главный исполнительный директор

Активная модернизация сети: 11 новых маршрутов в 1-м квартале и перенаправление ресурсов на развитие высокодоходного направления в Азии



КУДА НАПРАВЛЕННЫ ОСВОБОЖДЕННЫЕ РЕСУРСЫ



Пять структурных преимуществ складываются в антициклическую инвестиционную историю

01

Географическое расположение хаба

Алматы и Астана расположены на самых ближайших маршрутах Евразии — это структурное преимущество, которое ни один из конкурентов не может предложить

02

Модель Двух брендов

Эйр Астана с полным спектром услуг + FlyArystan бюджетный перевозчик: полное покрытие всех ценовых и сервисных сегментов

03

Лидерство по стоимости

Наименьшая удельная стоимость в регионе без учета топлива до появления эффекта FlyArystan; кривая затрат растёт нелинейно

04

Сбалансированный Отчет о Финансовом положении

Чистый долг / EBITDA соответствует прогнозным показателям; сроки погашения распределены во времени; неиспользованные ликвидные средства

05

Гибкость провозных емкостей

Результаты текущего квартала: в течение одного месяца перенаправили 16 % ППКМ Группы из Ближнего Востока

Три основных направления лежат в основе стратегии и охватывают весь цикл деятельности

РОСТ

Устойчивое развитие

Обеспечить баланс между ростом Выручки на ППКМ и Затратам на ППКМ

67 → 86

Флот 2026П → 2030П

ЭФФЕКТИВНОСТЬ

Управление динамичным маршрутом

Распределение провозных емкостей таким образом, чтобы обеспечить максимальную рентабельность и смягчить инфляционное давление на затраты.

16%

ППKM перераспределен в течение 30 дней

ПРЕВОСХОДСТВО

Устойчивое финансовое положение

Соблюдение дисциплины в отношении ликвидности, использование заемных средств и формирования денежных потоков на протяжении всего цикла

1,9x

чистый долг / EBITDA за последние 12 месяцев

Ожидаемые среднесрочные финансовые показатели: маржа EBITDAR в диапазоне от средних до высоких 20-ти, уровень ликвидности выше 25%, коэффициент финансового рычага ниже 3,0

Рентабельность
EBITDAR

От средних
до высоких
20-ти

Цель на весь цикл для всей Группы, обеспечивающая баланс между ростом и рентабельностью

КОЭФФИЦИЕНТ
ЛИКВИДНОСТИ

> 25%

Денежные средства и их эквиваленты, превышающие выручку за последние 12 месяцев — надежный запас прочности на случай циклических колебаний

РЫЧАГ

< 3,0x

Чистый долг / EBITDAR — значительно ниже пороговых значений, соответствующих инвестиционному рейтингу

ФЛОТ

61 → 84

Расширение парка воздушных судов в первом полугодии 2025 года → конец 2029 года в поддержку планов по увеличению пропускной способности

Группа по-прежнему с оптимизмом смотрит в будущее и сохраняет все возможности для выполнения своих среднесрочных планов

Повестка дня на ближайшие 2-3 квартала сформирована на основе шести приоритетных направлений

01

ЗАТРАТЫ

Топливо и Хеджирование

Обеспечить стабильные поставки топлива и монетизировать 70-процентную хедж-позицию, чтобы зафиксировать ценовые преимущества на протяжении всего цикла.

02

ФЛОТ

Pratt & Whitney

Ведутся активные переговоры с компанией P&W с целью ускорения ввода в эксплуатацию и поставок двигателей для обеспечения увеличения объемов производства.

03

БРЕНД

Сервис и надежность

Постоянное стремление к высокому качеству обслуживания — высокий показатель своевременного выполнения рейсов и лучший в своем классе уровень обслуживания клиентов.

04

РОСТ

Новая норма — Азия и страны за ее пределами

Рост в Азии сосредоточен на Китае и Индии; авиакомпания FlyArystan возобновляет международные рейсы; расширение присутствия в Центральной Азии и на Кавказе.

05

ФЛОТ

Представление B787

Осуществить первые поставки широкофюзеляжных самолетов 787 с целью совершенствования продукта и начала нового этапа международной экспансии группы

06

ЗАТРАТЫ

Управление затратами

Обеспечить затраты на ППКМ исключая затраты на топливо на протяжении всего цикла эксплуатации и аренды; провести анализ затрат с нулевой отправной точки.

Шесть приоритетных направлений — защита рентабельности, надежность воздушного парка, стимулирование спроса

Вопросы & Ответы

1 Квартал 2026 | Три месяца, закончившиеся 31 марта 2026 года

Служба по связям с
инвесторами

Саймон Рэй

Руководитель Службы по связям с инвесторами

simon.wray@airastana.com

investor.relations@airastana.com

ir.airastana.com

Приложения

1 Квартал 2026 | Три месяца, закончившиеся 31 марта 2026 года

Отказ от ответственности

Настоящий документ был подготовлен Акционерным обществом «Эйр Астана» («Компания») и относится к Компании и ее дочерней компании (вместе «Группа»), и к информации, содержащейся в этом документе («Информация»), относится следующее.

Информация не претендует на то, чтобы содержать полную, точную или полную информацию, необходимую для оценки Компании или Группы и/или ее финансового положения. Информация не представляет собой рекомендацию в отношении каких-либо ценных бумаг Компании или любого другого члена Группы. Соглашаясь на доступ к Информации, вы (i) соглашаетесь соблюдать вышеуказанные ограничения; и (ii) прочитали, поняли и согласились соблюдать содержание настоящего заявления об отказе от ответственности.

Никакие заявления, гарантии или обязательства, явные или подразумеваемые, не делаются Компанией или любым из соответствующих аффилированных лиц Компании или любым из их соответствующих директоров, должностных лиц, партнеров, несущих личную ответственность, сотрудников, агентов и консультанты или советники или любое другое лицо в отношении справедливости, точности, полноты или правильности Информации или содержащихся в ней мнений или любого другого заявления, сделанного или подразумеваемого, и не следует полагаться на них. осуществляться в связи с Компанией или Группой для любых целей, включая, помимо прочего, любые инвестиционные соображения. Никакая ответственность, обязательство или ответственность, возникающая в результате правонарушения, контракта или иным образом, не принимается и не будет принята Компанией или любым из их соответствующих Партнеров или любым другим лицом за любые убытки, затраты или ущерб, каким бы образом они ни возникли в результате каких-либо использования Информации или информации или мнений, а также любых ошибок, упущений или искажений, содержащихся в ней или иным образом возникающих в связи с ней. Этот документ не предназначен для предоставления консультаций по бухгалтерскому учету, юридическим или налоговым вопросам и на него не следует полагаться, а также не представляет собой рекомендации относительно какой-либо транзакции.

Данная Информация включает определенные финансовые показатели, не представленные в соответствии с МСФО. Группа использует эти показатели, не относящиеся к МСФО, в качестве дополнительной информации к своей финансовой информации по МСФО. Показатели, не соответствующие МСФО, не определены и не представлены в соответствии с МСФО. Показатели, не относящиеся к МСФО, не являются показателями операционной деятельности Группы в соответствии с МСФО и не должны использоваться вместо или рассматриваться в качестве альтернативы любым показателям эффективности и/или ликвидности в соответствии с МСФО. Кроме того, Информация содержит определенную финансовую информацию, основанную на внутренних отчетах и управленческой отчетности Группы, которая не подвергалась и не будет подвергаться аудиту или проверке. Любые показатели и другая информация, не относящиеся к МСФО, не могут указывать на исторические результаты деятельности Группы, а также не предназначены для прогнозирования будущих результатов. Эти меры и информация могут быть несопоставимы с теми, которые используются другими компаниями под теми же или похожими названиями. Таким образом, не следует чрезмерно полагаться на эту информацию, не соответствующую МСФО, и другую информацию.

Рыночные данные и некоторые отраслевые прогнозы, включенные в Информацию, были получены на основе внутренних опросов, оценок, отчетов и исследований, где это необходимо, а также внешних исследований рынка, общедоступной информации и отраслевых публикаций. Ни Группа, ни кто-либо из сотрудников не проверяли независимую точность любых таких рыночных данных и отраслевых прогнозов и не давали никаких заявлений или гарантий в отношении них. Такие данные и прогнозы включены сюда только в информационных целях. Кроме того, некоторые данные об отрасли, рынке и конкурентном положении, содержащиеся в настоящей Информации, взяты из собственных внутренних исследований и оценок Группы, основанных на знаниях и опыте руководства Группы на рынках, на которых работает Группа. Хотя Группа добросовестно полагает, что такие исследования и оценки являются разумными и надежными, они, а также лежащая в их основе методология и предположения не проверялись каким-либо независимым источником на предмет точности или полноты и могут быть изменены. Группа не может гарантировать, что третья сторона, использующая другие методы для сбора, анализа или расчета рыночной информации и данных, получит или создаст те же результаты. Кроме того, конкуренты Группы могут определять Группу и ее рынки иначе, чем Компания. Соответственно, вам не следует полагаться на какие-либо данные об отрасли, рынке или конкурентном положении, содержащиеся в этой Информации.

Информация содержит заявления прогнозного характера. Все заявления, кроме заявлений об исторических фактах, включенных в Информацию, являются прогнозными заявлениями. Заявления прогнозного характера отражают текущие ожидания и прогнозы Компании в отношении ее финансового состояния, результатов деятельности, планов, целей, будущих результатов и бизнеса. Эти заявления могут включать, помимо прочего, любые заявления, которым предшествуют, после которых следуют или включающие такие слова, как «цель», «полагать», «ожидать», «цель», «намереваться», «может», «предполагать», «оценивать». », «план», «проект», «будет», «может иметь», «вероятно», «должен», «будет», «мог бы» и другие слова и термины, имеющие сходное или отрицательное значение. Такие прогнозные заявления включают в себя известные и неизвестные риски, неопределенности и другие важные факторы, находящиеся вне контроля Компании, которые могут привести к тому, что фактические результаты, показатели или достижения Группы будут существенно отличаться от ожидаемых результатов, показателей или достижений, выраженных или подразумеваемых в таких прогнозных заявлениях. Такие прогнозные заявления основаны на многочисленных предположениях относительно нынешних и будущих бизнес-стратегий Группы, а также условий, в которых она будет работать в будущем. Никаких заявлений, гарантий или обязательств, явных или подразумеваемых, не делается и не следует полагаться на справедливость, точность, полноту или правильность Информации или содержащихся в ней мнений.

Информация не прошла независимую проверку и не будет обновляться. Информация, включая, помимо прочего, прогнозные заявления, применима только на дату настоящего документа и не предназначена для предоставления каких-либо гарантий относительно будущих результатов. Компания прямо отказывается от каких-либо обязательств или обязательств по распространению любых обновлений или исправлений Информации, включая любые финансовые данные или прогнозные заявления, и не берет на себя никаких обязательств публично публиковать любые изменения, которые она может внести в Информацию, которые могут возникнуть в результате любого изменения в ожиданиях Компании, любые изменения в событиях, условиях или обстоятельствах, на которых основаны эти прогнозные заявления, или другие события или обстоятельства, возникающие после даты настоящего документа.

Возможны расхождения из-за округления.